

TRAN SITA RIOS

Diario
del Puerto
PUBLICACIONES
2026



Diario del Puerto Líderes en información logística

Comunicación Logística

+ de 30 profesionales especializados
+ de 500 años de experiencia



24/7

Grupo
Diario

www.diariodelpuerto.com
redaccion@grupodiario.com

CONTENIDOS



PRESENTACIÓN

Ante todo, resilientes

5



LA VOZ DEL COLECTIVO

Enric Ticó, presidente de FETEIA-OLTRA

“Cuanto más medidas sin sentido tire adelante el señor Trump, más se va a notar el valor añadido que aportamos los transitarios”

6



NOVEDADES EN LA ADUANA

La Aduana exige al transitario más tecnología y especialización

10



EVOLUCIÓN DEL CAU

CAU: comienza la cuenta atrás

16



INCERTIDUMBRE GLOBAL

Transitarios: entre guerras, aranceles y bloqueos

22



TRANSPORTE POR CARRETERA Y TRANSITARIOS

El nuevo cálculo del gasóleo obliga a los transitarios a afinar costes y relaciones

28

TRANSITARIOS SELECCIÓN

ALIANZA LOGISTICS	35
ATLANTIC GATE	35
AM CARGO LOGISTIC	36
BADENES LOGISTICS	37
BERNARDINO ABAD	37
BLINTER CARGO	38
DACHSER	38
COMA Y RIBAS	39
CONSIGMAR	40
DATISA FORWARDERS	41
DRACOLOGISTIC	41
EZE LOGISTICS SOLUTIONS	42
ERHARDT CUSTOMS	42
ECCO-FREIGHT TRANSPORT SERVICES	43
EUROPEAN FORWARDING	44
GABRIEL RAVELLO DE LA QUINTANA	44
GLOBAL CARGO SYSTEM	45
GRUPO RAMINATRANS	45
GRUPO VERLIO	46
IBERCONDOR	46
IMPORTCARGO	47
INTERGLOBO	47
LAMAINERE CARGO	48
LIBRA LOGISTIC	48
LX PANTOS SPAIN	49
M.C. TRINTER	50
MAINFREIGHT SPAIN	50
MEDITERRANEA FORWARDING	51
MOLENBERGNATIE ESPAÑA	51
NEW TRANSIT DE LEVANTE	52
OPERINTER	52
PAUL & TRUCK	53
OVERSEAS & TRADE LOGISTICA INTERNACIONAL	54
POSTA LOGISTICS	54
SALVAT LOGÍSTICA	55
SAVINO DEL BENE	55
SLOT CHARTER	56
STOCK LOGISTIC TRANSPORT	56
TRANSLEVANTE	57

Es un producto de:



DIRECTOR GENERAL
Paco Prado

DISEÑO:



FOTOGRAFÍA ARTÍSTICA Y AÉREA Taller de Ideas y Comunicación, S.L.

DIRECCIÓN Rocío Álvarez

EVENTOS Y COMUNICACIÓN EMPRESARIAL Raquel Rocafull

DISEÑO Raúl Molina

EDITA:



DIRECTOR GENERAL Fernando Vitoria

DIRECTORA GENERAL EDITORIAL Magda Tatay

DIRECTOR DE DIARIO DEL PUERTO Miguel Jiménez

DIRECTORA DE DIARIO DEL PUERTO PUBLICACIONES Loli Dolz

IMPRIME:



DIRECCIÓN ARTES GRÁFICAS Héctor Das

PREIMPRESIÓN José Carlos García, José Antonio Sánchez

IMPRESIÓN Fermín Leal, Luis Mateo

Calle 5, sector C, Zona Franca Aduanera, ed. A, plta. 1ª, of. 4
08040 Barcelona
Tel. 96 330 18 32 - barcelona@grupodiario.com

Colón de Larreategui, 26, 4º A
48009 Bilbao
Tel. 96 330 18 32 - bilbao@grupodiario.com

Vargas, 7, local 10
28003 Madrid
Tel. 96 330 18 32 - madrid@grupodiario.com

Calderers, 40, Pol. Ind. Camí de la Mar
46120 Alboraya - Valencia
Tel. 96 330 18 32 - redaccion@grupodiario.com

Queda prohibida la reproducción total o parcial del contenido de esta publicación, su tratamiento informático o su transmisión por cualquier medio, ya sea electrónico, mecánico, por fotocopia u otros métodos, sin permiso previo y por escrito de la empresa editora. La empresa editora no comparte necesariamente las opiniones recogidas en los artículos y entrevistas firmados.

DEPÓSITO LEGAL: V-3307-2021



DIRECTORA DE
DIARIO DEL PUERTO PUBLICACIONES
Loli Dolz

CONTENIDOS DE LA PUBLICACIÓN
Marina Cartagena, Loli Dolz, Juan Carlos Palau,
Jaime Pinedo, Raul Tarrega, Marc Verges

DISEÑO DE PORTADA
Taller de Ideas y Comunicación - Raúl Molina
DISEÑO Y MAQUETACIÓN
Ximo Lacámara

REDACCIÓN DIARIO DEL PUERTO
Marina Cartagena, Loli Dolz, Miguel Jiménez, Jaume Mas,
Juan Carlos Palau, Jaime Pinedo, Raúl Tárrega,
Helena Travé, Marc Vergés

DIRECTORA COMERCIAL
Eva Monrós

SECRETARÍA COMERCIAL
Bárbara Manzanera, Carmen Mateo

DEPARTAMENTO COMERCIAL
Mireia Castells, Mavi Guirao, Juan Carlos Sarmentero

ADMINISTRACIÓN
Lola García, Zayra Montejano
CONTROL DE DISTRIBUCIÓN
Enrique Cervera, Antonio Leal, Diego Valcárcel

Servicio de Atención al Socio Suscriptor:
sas@grupodiario.com

Ante todo, resilientes



LOLI DOLZ
Directora de
Diario del Puerto
Publicaciones

Ha pasado un año desde que Diario del Puerto Publicaciones lanzara su especial Transitarios y el escenario internacional no ha dejado de sorprendernos para mal. Los conflictos internacionales y su impacto en las principales rutas marítimas internacionales siguen activos, la incertidumbre global no se resuelve y los líderes mundiales continúan enrocados en sus discursos proteccionistas con los aranceles y las amenazas como herramientas básicas de ¿comercialización?

En este escenario en el que parece que la inestabilidad se normaliza, la figura del transitario se actualiza (una vez más). La cadena de valor requiere de unos proveedores logísticos eficaces y los transitarios se adaptan adquiriendo habilidades nuevas, recomponiéndose a las adversidades. Porque el comercio internacional está cambiando a una velocidad extraordinaria, la digitalización (y la inteligencia artificial) es ya estratégica, los procedimientos aduaneros cambian, aparecen nuevas exigencias regulatorias, la sostenibilidad está modificando las reglas del transporte y la logística y el transitario está en primera línea de esa transformación. Así que, toca, como señalan los transitarios, “anticiparnos a lo que viene y reforzar algo que sigue siendo esencial en nuestro sector: la confianza y las relaciones entre profesionales”.

Entre los desafíos más próximos que atender: el CAU. La reforma del Código Aduanero de la Unión ha entrado en su fase final y los expertos que han hablado con nosotros subrayan que “la posición del transitario, como garante del flujo del comercio internacional, no cambiará”, porque “cada vez más el legislador nos ve como un asesor de comercio global y esta reforma va en esta línea”.

No obstante, este no es el único escollo que atender y los transitarios alertan de ello porque toca (otra vez) adaptarse y sumar una mayor especialización. Al despacho, la coordinación de un transporte, el asesoramiento al cliente, la anticipación de incidencias y la búsqueda de soluciones para mover las mercancías de una manera segura y rápida habrá que sumar ofrecer garantías en la gestión y verificación del dato y la búsqueda y retención del talento para poder proceder a ello. Sin duda, una misión que solo los muy logísticos querrán llevar a cabo.

Si desea conocer en profundidad las opiniones y propuestas de expertos de la cadena logística en el ámbito de los tránsitos y la gestión de la carga, no puede perderse la nueva edición del especial “Transitarios” de Diario del Puerto Publicaciones. La publicación compila las valoraciones e ideas de numerosas voces autorizadas del sector logístico y de la Administración que desgranar la actualidad del colectivo transitario desde un punto de vista crítico y constructivo.

El monográfico se completa con la sección “Transitarios Selección”, una relación de aquellas empresas que expresamente han querido destacar sus servicios y valores añadidos en nuestro producto editorial.

Disfruten de la lectura.



ENRIC TICÓ, presidente de FETEIA-OLTRA

“Cuantas más medidas sin sentido tire adelante el señor Trump, más se va a notar el valor añadido que aportamos los transitarios”

En una época marcada por la incertidumbre, el papel que juegan los transitarios se ha convertido en clave para conseguir que la mercancía llegue a su destino en tiempo y forma. Además, a las dificultades del comercio global, los transitarios tienen que hacer frente a problemas nacionales como los efectos del ETS, las complicaciones para subir la mercancía al tren o los problemas en los aeropuertos. De todo ello habla Diario del Puerto Publicaciones con Enric Ticó, presidente de FETEIA-OLTRA durante 21 años y que este 2026 dará el relevo al presidente de ATEIA Bizkaia, Víctor Martín

MARC VERGÉS

¿Qué lecciones sacan desde FETEIA-OLTRA de la capacidad de adaptación a esta época de inestabilidad que estamos viviendo?

Generalmente digo que, para el transitario, cuanto peor, mejor. Los transitarios somos los que salvamos las situaciones de incertidumbre. Con el paso de los años, los transitarios hemos ido adquiriendo experiencia, pasando de empresas locales que se dedicaban al comercio internacional, pero a un nivel muy distinto, a convertirnos hoy en grandes empresas globales.



Recientemente, en una conferencia, escuché a un ponente que comentaba que el transitario era “el absorbedor del choque”. Por lo tanto, cuantas más medidas sin sentido tire adelante el señor Trump, más se va a notar el valor añadido que aportamos los transitarios.

¿Cuál es la relación con los cargadores?

En los últimos años ha mejorado muchísimo. Tenemos diferentes plataformas de relación con ellos, que al final son quienes nos contratan. Hemos ido añadiendo conceptos como la transparencia, para que estén informados en todo momento de dónde se encuentran sus pedidos, y ahora somos capaces de garantizar que los productos siempre llegarán a su destino, a pesar de todas las circunstancias adversas.

Hubo un periodo en que les preocupaba mucho la integración vertical y la compra de transitarias por parte de navieras. ¿Se ha reducido esta preocupación?

La realidad que estamos viendo es que esta integración no les está funcionando demasiado bien. Creo que la externalización es lo más inteligente, te permite mayor margen de maniobra. Pero creo que, en general, no hemos estado muy preocupados por esta situación.

De hecho, una de las funciones de FETEIA-OLTRA es dar a conocer las preocupaciones del sector, ¿no?

Nuestra vocación de ser pedagógicos es absoluta. Sobre todo, pedagogía hacia el sector público, porque es quien mantiene una burocracia que es inalcanzable para las pequeñas y medianas empresas. Ahora parece que las administraciones quieren empezar a simplificar muchos de estos trámites, pero tenemos que ver si realmente se acaba materializando. Creo que la Administración tiene un desconocimiento absoluto de cómo funciona el mercado y lo que acaba pasando es que la ley es una telaraña por la que las empresas grandes sí que pueden pasar, pero las pequeñas se quedan pegadas. Esto hace que las empresas pequeñas acaben aceptando ser vendidas a compañías más grandes, desaparezca todo el tejido empresarial de base y el negocio quede en manos de muy pocos. ➤



► Enric Ticó,
presidente
de FETEIA-
OLTRA



► En julio entró en vigor la tasa de 3 euros para la paquetería extracomunitaria con un importe inferior a los 150 euros.

“DURANTE LOS ÚLTIMOS AÑOS HEMOS LOGRADO LA ELIMINACIÓN DE PRÁCTICAMENTE TODOS LOS DOCUMENTOS DE TRANSPORTE”

En relación con la nueva tasa de 3 euros al ecommerce extracomunitario, ¿ha hecho falta asesoramiento a los asociados?

Hacía ya tiempo que se hablaba de la aplicación de esta tasa y ahora veremos cómo evoluciona. Teóricamente debería significar una contención de este tipo de tráfic, lo que representa menos negocio para nosotros.

Otra de las novedades de este año es la eliminación del seguro de caución. ¿Qué valoración hacen de los primeros meses tras la supresión?

Estamos muy satisfechos, era uno de nuestros objetivos y lo hemos conseguido. De la misma manera que antes ya habíamos logrado otros objetivos como la eliminación de prácticamente todos los documentos de transporte, pese a que ha reducido un tercio de nuestros ingresos, porqué todas las federaciones cobrábamos una parte de este papel que se usaba, creíamos que era importante apostar por la digitalización y un documento único que agilizará todos los procesos.

¿Esta situación acaba perjudicando a la personalización del servicio?

Así es. De hecho, este es uno de los temas que nos comentaban las empresas asociadas en una encuesta que les enviamos recientemente. Esta falta de personalización hace que los clientes se quejen de que no reciben respuesta a sus demandas de forma rápida.

A mi me gusta separar el negocio de los transitarios en tres periodos. El primero cuando todos éramos agentes de aduanas o tenías una empresa de transporte de camiones, una época que éramos poco más que intermediarios. La segunda era empezó cuando algunos dejaron de ser solo agentes de aduanas para ofrecer un valor añadido al servicio. Y la tercera, que creo que es la que estamos empezando ahora, es la del operador más neutral, que además coincide en un

periodo en que cada vez se reconoce más la labor de los profesionales del sector logístico.

¿En qué sentido?

Seguramente cuando más visibilidad tuvimos fue durante la pandemia, pero desde aquella época notamos que socialmente, la gente ha entendido la importancia de la logística. Eso sí, seguiremos haciendo pedagogía.

¿Cómo afrontan la irrupción de la inteligencia artificial (IA)?

Creo que nos debe ayudar a dar este gran salto adelante como colectivo. Cuando empezamos a hablar de digitalización, a las empresas les daba miedo ceder el control de los datos. Y creo que sigue siendo uno de los problemas con la llegada de la IA, es el desconocimiento de aquello nuevo.

El nuevo CAU ya está en el tramo final antes de su aprobación.

¿Hay alguna modificación que echan en falta?

Está todo bastante encarado y estamos satisfechos con el redactado. Del nuevo CAU me gusta destacar cuatro puntos. El primero, el de la Autoridad Única Europea, que veremos cómo se implementa, porque en España, por ejemplo, también hay una autoridad única actualmente y cada puerto actúa de forma distinta. Pero confiamos que el listón europeo sí que sea más neutral y que las reglas del juego sean las misma para todos los puertos europeos.

Por otro lado, el nuevo CAU refuerza el papel del transitario y nos califica como operador neutral y consultor que permite ir más allá del simple intermediario.

El tercer punto que destacamos es la creación del Data Hub, que para nosotros es básico y va en la línea de lo que están haciendo el resto de los sectores económicos.

Y, finalmente, la creación de la figura del Trust and Check, que era un tema que al inicio nos preocupaba bastante porque podía parecer que debía sustituir a la figura del OEA, pero con las modificaciones realizadas vemos que las dos certificaciones serán complementarias y la certificación OEA seguirá representando un valor añadido para las empresas que lo tengan.

Un problema que sigue sin resolverse es el del ETS. ¿Cómo ve la situación?

El problema, como ya han dicho muchos otros, es que, si un buque no contamina en Algeciras, pero atraca en Tanger, ¿vamos a notar un gran cambio en nuestro nivel de vida? En segundo lugar, no se puede obligar a las navieras a adoptar una tecnología que todavía no existe y mientras no este, tienen que pagar por sus emisiones. Lo único que se consigue, evidentemente, es el desvío de tráfic. Desde FETEIA-OLTRA creemos que, visto que de momento no va a cambiar la normativa, los ingresos del ETS sirvan para impulsar políticas efectivas de descarbonización.

“Confiamos que el nuevo CAU sea más neutral y que las reglas del juego sean las misma para todos los puertos europeos”



► Desde FETEIA-OLTRA apuestan por que los ingresos del ETS sirvan para impulsar políticas efectivas de descarbonización.

En el ámbito portuario también nos preocupa las esperas a las que se enfrentan los transportistas en determinados puertos del Estado. Un problema que, por cierto, también tenemos en los aeropuertos de Barcelona y Madrid.

Y en el transporte aéreo, ¿cuáles son los principales problemas?

Yo diría que los problemas con las compañías de handling en Barcelona y Madrid. Estamos hablando con AENA porque sacaron a licitación un concurso con unas cláusulas con poca calidad y fijándose solamente en la parte del precio. Es una situación que afecta especialmente a Barcelona y Madrid y cuando terminen estos contratos queremos estar en el comité que estipule los objetivos mínimos de calidad del contrato.

Por otro lado, la Unión Europea está redactando el paquete regulatorio del transporte aéreo de la UE. Nos parece bien que se regule y se unifiquen criterios, pero estamos pendientes de cómo evoluciona. No tengo porque ser pesimista, pero estamos encima del tema.

¿Tienen confianza desde FETEIA-OLTRA en el crecimiento del transporte ferroviario una vez finalizan las obras que están en marcha en gran parte del Estado?

Una cosa que tengo muy clara es que Adif no es un ente de promoción del ferrocarril, no tiene una política comercial activa. Por lo tanto, muy optimista no soy en este sentido. Por otro lado, uno se da cuenta que cuando se dan los requisitos mínimos para que el transporte ferroviario funcione, el transitario apuesta por este modo de transporte. Necesitamos el ferrocarril, solo hace falta ver la congestión de la AP-7.

Para mí, el pecado original es la línea de Alta Velocidad, donde se han gastado la mayor parte del dinero del ferrocarril cuando es un servicio claramente deficitario y, en muchos casos, claramente sin sentido.

¿Hay relevo generacional en el sector transitario?

Creo que sí, y en los dos últimos congresos ya se ha podido ver. Y no solo la presencia de más jóvenes sino también de más mujeres, en los congresos por ejemplo hemos alcanzado un 30% de participación femenina. Y con los jóvenes pasa lo mismo. El problema con ellos es que cuando estás en edad de crecimiento profesional, acostumbras a dejar de lado la implicación colectiva. ■



► Enric Ticó presentó en el SIL el Congreso de FETEIA-OLTRA, que se celebra a primeros de octubre en Tenerife, el último bajo su presidencia.

PASO AL LADO DE ENRIC TICÓ TRAS 21 AÑOS COMO PRESIDENTE DE FETEIA-OLTRA

Tras 21 años en el cargo, Enric Ticó deja de ser presidente de FETEIA-OLTRA este 2026. Dos décadas que destacan por la recuperación de la unidad de los transitarios españoles, que, además, han duplicado el número de ATEIAs presentes en el conjunto del territorio español. En declaraciones a Diario del Puerto, Enric Ticó señala que el aumento de las asociaciones locales de transitarios "ayuda a mejorar la representación territorial de nuestro colectivo". Este era uno de los objetivos de Ticó cuando entró en el cargo y se marcha "satisfecho" con esta labor.

A la hora de repasar su trayectoria, Enric Ticó también señala que "hemos intentado ser solucionadores de algunos de los grandes inventos del sector público que podrían haber acabado generando el caos en nuestro sector". Además, Ticó subraya que durante estos 20 años se han potenciado las comisiones técnicas "con la renovación de presidentes y nombramiento de vicepresidentes" y destaca que estos cargos ahora también tienen participación en el Comité Ejecutivo de FETEIA-OLTRA, "lo que permite poner sobre la mesa aquellos problemas más técnicos que hace falta resolver en regiones concretas".

Finalmente, Ticó también destaca el incremento de la presencia mediática de la Federación. "Hemos comunicado más y creo que en sector se nos ve como una pieza clave, somos un referente", señala; "hemos intentado conseguir que funcionara todo el sistema, no solo el ámbito de los transitarios, sino el conjunto de la cadena logística", concluye.

La Aduana exige al transitario más tecnología y especialización



► Una cooperación fluida resulta esencial para garantizar un comercio internacional seguro, ágil y competitivo.

JAIME PINEDO**La actividad aduanera atraviesa una transformación**

acelerada en la que comercio electrónico, CBAM, garantías, digitalización y nuevas obligaciones regulatorias elevan la exigencia sobre transitarios, representantes aduaneros e importadores, obligados a combinar agilidad, control, tecnología y un conocimiento cada vez más especializado.

Los últimos doce meses han confirmado que las novedades aduaneras ya no llegan de forma aislada. Los cambios se superponen y afectan simultáneamente a sistemas informáticos, procedimientos, garantías, controles y obligaciones de los operadores. Administración, colectivo transitario y empresa coinciden en la magnitud de la transformación, aunque introducen diferentes matices sobre sus tiempos y previsibilidad.

ACUMULACIÓN DE PROYECTOS NORMATIVOS

Para Juan Uhía, responsable de Aduanas de FETEIA, el principal rasgo del último año ha sido la "acumulación de proyectos normativos". "Hemos pasado de gestionar novedades más o menos aisladas a convivir con una superposición constante de cambios que llegan casi en paralelo", explica. A los procedimientos técnicos de la AEAT se han unido la revisión del comercio electrónico, el CBAM y otras disposiciones.

Uhía advierte de que los cambios "se han ido acumulando en un espacio de tiempo muy corto, sin que el sector haya tenido siempre margen real para digerir una antes de que llegara la siguiente" y, en algunos casos, con modificaciones antes de su entrada en vigor.

Desde la Administración, Nerea Rodríguez, directora del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales de la AEAT, destaca el esfuerzo conjunto para adaptar procedimientos y sistemas en plazos reducidos. Un ejemplo es el nuevo escenario para las importaciones derivadas de ventas a distancia de bienes de hasta 150 euros, cuya franquicia arancelaria desapareció el pasado 1 de julio.

Aunque considera todavía prematuro realizar una valoración definitiva de su impacto, Rodríguez subraya que "tanto la Aduana como los operadores económicos han realizado un importante esfuerzo para adaptar sus sistemas y procedimientos en un plazo muy reducido", permitiendo que la medida entrara en vigor "con normalidad y sin incidencias relevantes". Rodríguez confía en que la reforma, junto con la tasa de gestión prevista para noviembre, contribuya a reforzar los controles y la competencia equitativa.



EUDR SUMA EXIGENCIAS A LA CADENA LOGÍSTICA

El Reglamento Europeo contra la Deforestación (EUDR) abre otro frente regulatorio para las empresas vinculadas al comercio exterior. Virginia Luna, directora Corporativa de Aduanas de Grupo Moldtrans, lo identifica entre los principales cambios y destaca las nuevas obligaciones de diligencia debida para productos como madera, cacao, café, caucho, soja o aceite de palma. Las empresas deben reforzar la trazabilidad y disponer de información suficiente sobre sus cadenas de suministro.

Luna enmarca esta exigencia en una transformación más amplia: "En definitiva, el último año ha confirmado una tendencia clara: la actividad aduanera es cada vez más estratégica". La consecuencia es que las compañías necesitan anticipar el cumplimiento y trabajar con información fiable antes incluso de que la mercancía llegue a la frontera.

Desde FETEIA, Juan Uhía sitúa este tipo de obligaciones dentro de una "superposición constante de cambios", entre los que cita expresamente el EUDR, y advierte de que "estos cambios, más allá de la burocracia, añaden dificultad y la necesidad de fortalecer la comunicación para tener éxito en las operaciones de comercio exterior". Desde la perspectiva de la Administración, Nerea Rodríguez recomienda ante la sucesión de nuevas disposiciones "realizar un seguimiento activo de las comunicaciones oficiales de la Agencia Tributaria", que utiliza seminarios, notas informativas y la Sede Electrónica para facilitar su aplicación práctica.

CAMBIO DE MODELO DE NEGOCIO

Para FETEIA, el denominado arancel de tres euros tiene una dimensión mayor que la puramente arancelaria. Uhía lo interpreta "no como un simple ajuste arancelario, sino como una medida que va a ir provocando un cambio de modelo de negocio". Cada línea de declaración lleva ahora asociados "un arancel, un cálculo y una gestión documental", lo que implica "más trabajo, más responsabilidad y, en algunos casos, tensiones de tesorería".



► El nuevo marco de Gibraltar exige adaptar sistemas, declaraciones y garantías.



NEREA RODRÍGUEZ

DIRECTORA DEL DEPARTAMENTO DE
ADUANAS E IMPUESTOS ESPECIALES
DE LA AEAT

**"Ambas partes
compartimos la
convicción de que
una cooperación fluida
resulta esencial para garantizar
un comercio internacional seguro, ágil y
competitivo"**

Por su parte, Virginia Luna, directora Corporativa de Aduanas del Grupo Moldtrans, comparte esa doble lectura. El gravamen "puede contribuir a crear un entorno de competencia más equilibrado entre los operadores europeos y las plataformas de comercio electrónico de terceros países", aunque supondrá más declaraciones y controles. El reto será "encontrar el equilibrio entre garantizar una gestión aduanera eficaz y mantener la agilidad que demanda el comercio electrónico", sostiene.

H7: MILES DE ENVÍOS Y MÁS AUTOMATIZACIÓN

El comercio electrónico ya ha cambiado la escala de la actividad. "Hemos pasado de gestionar un número relativamente reducido de expediciones de mayor valor a procesar miles de envíos de bajo valor que requieren una respuesta prácticamente inmediata", explica Luna.

La capacidad para gestionar esos volúmenes "ya no depende únicamente del conocimiento técnico, sino también del nivel de automatización de los procesos y de la integración entre los sistemas de los distintos operadores". Validación automática de datos, clasificación asistida, detección de incidencias y análisis predictivo ganan protagonismo.

LA SUCESIÓN DE CAMBIOS ADUANEROS OBLIGA AL TRANSITARIO A COMBINAR ESPECIALIZACIÓN, TECNOLOGÍA Y CAPACIDAD DE ADAPTACIÓN

FETEIA destaca igualmente el esfuerzo realizado. Uhía recuerda que las empresas han tenido que "reprogramar sistemas, formar a sus equipos y convivir con la coexistencia de dos regímenes de declaración", H7 y H1. Persisten además dificultades con las desconsolidaciones con ADT, para las que FETEIA reclama flexibilidad.

DIGITALIZACIÓN CON PREVISIBILIDAD

La digitalización constituye otro eje de transformación. La AEAT ha implantado el nuevo sistema H1 de importación y adaptado el H7 a la eliminación de la franquicia arancelaria. Uhía reconoce que "la Agencia Tributaria está haciendo un esfuerzo de modernización que hay que reconocer", pero advierte de que algunas



► El comercio electrónico multiplica las exigencias aduaneras.

especificaciones técnicas se publican con escasa antelación. Su petición es concreta: "Sería bueno una mayor previsibilidad, entornos de pruebas con antelación suficiente y una coordinación más estrecha con el sector antes de que los cambios se conviertan en obligatorios".

Preguntado sobre la seguridad jurídica ante la sucesión de disposiciones, Uhía responde "con sinceridad, no", argumentando que una "una empresa transitaria necesita saber con suficiente antelación qué sistemas tendrá que tener operativos, qué garantías deberá constituir y qué plazos de adaptación tendrá". ➤



Moldtrans, por su parte, ofrece una valoración más favorable. Así, Virginia Luna afirma que "nuestra experiencia está siendo positiva" y que la transición "se está desarrollando de forma gradual y, en términos generales, sin grandes incidencias", gracias al esfuerzo conjunto de AEAT, desarrolladores y operadores.

También la Administración destaca esa cooperación. Así, la directora del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales de la AEAT, Nerea Rodríguez subraya que "ambas partes compartimos la convicción de que una cooperación fluida resulta esencial para garantizar un comercio internacional seguro, ágil y competitivo".

GIBRALTAR OBLIGA A ADAPTAR LA OPERATIVA

Otro cambio específico ha llegado con el Acuerdo entre la UE y Reino Unido en relación con Gibraltar, en vigor desde el 15 de julio. Rodríguez lo incluye entre las novedades tecnológicas relevantes del ejercicio, al haber exigido desarrollos informáticos específicos. La nueva operativa afecta a los escenarios de exportación, importación y tránsito y ha obligado a introducir adaptaciones en los sistemas H1 de importación, AES de exportación y NCTS de tránsito.

El cambio alcanza también a las garantías. La Nota Informativa 14/2026 aclara el régimen aplicable a las operaciones con origen o destino Gibraltar, mientras que los tránsitos especiales distinguen entre TIGI, para mercancías sin estatuto aduanero de la Unión, y T2GI. Para los transitarios, el nuevo marco supone



JUAN UHÍA

RESPONSABLE DE ADUANAS DE FETEIA

"Hemos pasado de gestionar novedades más o menos aisladas a convivir con una superposición constante de cambios que llegan casi en paralelo"

incorporar a la operativa diaria procedimientos, declaraciones y garantías específicos para los movimientos relacionados con Gibraltar.

CBAM AMPLÍA LAS RESPONSABILIDADES

El CBAM constituye otro foco de cambio. Nerea Rodríguez señala que las principales incidencias se concentran en la correcta cumplimentación de la declaración aduanera de importación. Cuando las mercancías están sujetas a la medida TARIC 775 es obligatorio consignar el certificado correspondiente. "Las validaciones incorporadas en el sistema electrónico de impor-

B.S.D.

Transitarios - Aduanas - Logística
Forwarder - Customs - Logistic



IMPORTADOR PRODUCTOS COMERCIALES



LOGÍSTICA FARMACÉUTICA






www.bsdlogistic.com
www.bsdpharmalog.com
customerservice@bsdlogistic.com

PARCELA 2.5 NAVE 8
 Avda. Central del Centro de Carga
 (Frente a la entrada al Recinto Aeroportuario de la A-2,
 en la 1ª rotonda de salida de dicha A-2 y Centro de Negocios Eisenhower)
Tel.: 91 748 22 93 / Fax: 91 393 64 15

ALMACENES TORRES DE LA ALAMEDA
 C/ Berlin, 23 - Pol. Ind. Pozo de la Fuente
 28813 Torres de la Alameda - Madrid - Spain
Tel.: +34 91 886 32 97 / Fax: +34 91 886 52 98

visualTrans

Tecnología inteligente para la gestión
integral de las operaciones transitarias,
importadoras y exportadoras.

Solicita tu Demo personalizada en visualtrans.com



Itinerario
BCN → HKG

BOOKING 1670179
183€

DATOS AMBIENTALES

Emissiones	Envío	Estado
6.64		Tránsito

**VIRGINIA LUNA**DIRECTORA CORPORATIVA DE ADUANAS
DEL GRUPO MOLDRANS

"El reto será encontrar el equilibrio entre garantizar una gestión aduanera eficaz y mantener la agilidad que demanda el comercio electrónico"

tación H1 permiten detectar y prevenir la mayor parte de estos errores", explica.

Para FETEIA, el paso al periodo definitivo ha añadido "una capa más de complejidad a las importaciones". "Lo que pedimos a las administraciones, tanto española como europea, es acompañamiento real", resume Juan Uhía.

Entretanto, Virginia Luna, de Moldtrans, sitúa la dificultad especialmente en la información. "La principal dificultad que estamos

encontrando no está en la gestión aduanera, sino en la obtención de información fiable por parte de la cadena de suministro, especialmente de fabricantes y proveedores de terceros países", señala. Ante ello, Moldtrans trabaja en una solución basada en inteligencia artificial, automatización y enriquecimiento de datos.

REDUCCIÓN DE LA INCERTIDUMBRE

Las garantías también han requerido ajustes durante 2026. La AEAT ha publicado notas sobre ventas a distancia de hasta 150 euros, Gibraltar y el certificado de seguro de caución. Según Rodríguez, el objetivo es "proporcionar criterios claros y homogéneos que faciliten el cumplimiento de las obligaciones aduaneras y reduzcan la incertidumbre en la aplicación práctica de la normativa".

Todo ello amplía el terreno del transitario y Luna afirma que "hoy se busca mucho más que un proveedor que gestione declaraciones aduaneras" y añade que "en el ámbito aduanero, la formación, la tecnología y la especialización ya no son un valor añadido, sino una necesidad". ■

EL COMERCIO ELECTRÓNICO MULTIPLICA LOS DESPACHOS Y CONVIERTE AUTOMATIZACIÓN E INTEGRACIÓN DE SISTEMAS EN FACTORES ESENCIALES DE COMPETITIVIDAD



Nº1 en Europa fabricando Thermal Liners
SOLUCIONES TÉRMICAS PARA CARGA
www.embatuff.com



EMBATUFF | Thermal liner



EMBACOVER | Pallet cover



C/Empordà, 4. Pol. Ind. Can Bernades - Subirà 08130
 Santa Perpètua de Mogoda (Barcelona)
 Tel. +34 93 864 00 40 | info@cyspack.com
www.embatuff.com | www.cyspack.com



Visite nuestra web



CAU: comienza la cuenta atrás



► Los transitarios y operadores logísticos se preparan para la adopción de la reforma aduanera europea.

**JUAN CARLOS PALAU**

La reforma del Código Aduanero de la Unión ha entrado en su fase final con el acuerdo político entre el Parlamento y el Consejo Europeo y la reciente aprobación definitiva a la ambiciosa reforma aduanera europea por parte del Consejo.

El largo proceso de la reforma aduanera de la Unión Europea ha sido seguido de cerca por figuras como los transitarios y los representantes aduaneros, que han vivido momentos de incertidumbre durante la misma y que ahora se preparan para la adopción final de la iniciativa y su desarrollo legislativo.

¿Cuánto va a cambiar la posición y el trabajo de estas figuras con esta nueva normativa? “La posición del transitario, como garante del flujo del comercio internacional, no cambiará”, afirma a Diario del Puerto Publicaciones, Martín Fernández, secretario técnico de la Federación Española de Transitarios FETEIA-OLTRA. “Si algo ha quedado claro durante los últimos años es que el transitario siempre encuentra soluciones para su cliente en cualquier contexto, ya sea una pandemia, conflictos bélicos o trabas al comercio impuestas por gobiernos. Éste es y será nuestro principal valor”, añade.

GESTIÓN DE LA INFORMACIÓN

Martín Fernández pone el foco en el dato: “Si la aduana del futuro se basa en compartir datos de calidad y en construir confianza operador a operador, es precisamente el transitario el actor que agrega, verifica y traslada esa información entre el operador comercial y la administración, y eso convierte al buen profesional del sector en un socio todavía más estratégico”.

Sin embargo, Fernández subraya que, a nivel aduanero, se mantiene “la tendencia reformadora de la figura del representante aduanero”. Para el secretario técnico de FETEIA-OLTRA, “cada vez más el legislador nos ve como un asesor de comercio global y esta reforma va en esta línea”.

El nuevo estatuto de operador de confianza, la desaparición de la exención para pequeños envíos y la exigencia de que las plataformas y vendedores no establecidos en la Unión Europea cuenten con representación cualificada “abren, además, un espacio de negocio nuevo para los representantes aduaneros”, destaca.

“La reforma del régimen sancionador también refuerza nuestra figura, pues los clientes ➤

GRANDES PASOS QUE HAN LLEVADO A LA RECTA FINAL

La aprobación definitiva de la reforma aduanera por parte del Consejo de Europa ha sido el último de los "grandes pasos" que se han dado en este último año, en opinión de los profesionales consultados por Diario del Puerto Publicaciones. "El acuerdo entre el Parlamento Europeo y el Consejo ha sido uno de los principales hitos junto a la creación de la Autoridad Aduanera Europea y el futuro Centro Aduanero de Datos. Avanzamos hacia una gestión más digital, coordinada y basada en la calidad de la información", destaca Yolanda Onieva Castillo, responsable Comercial de Lamaignere.

Para Martín Fernández, secretario técnico de FETEIA-OLTRA, estos últimos meses "la evolución ha ido en una doble dirección: por una parte, las posiciones tan lejanas que existían entre el Consejo y el Parlamento Europeo se han acercado y ya existen acuerdo en la mayoría de grandes cuestiones, como la nueva Autoridad Aduanera, el Centro de Datos, el estatuto del operador Trust and Check y el nuevo tratamiento del comercio electrónico. Por otra, ya vamos conociendo más detalles operativos como las cuestiones relativas a la figura del importador, simplificaciones o titulares de regímenes. En definitiva, ya estamos en la recta final".

En cuanto a estas cuestiones operativas, el director general de Operplus, Miguel Rocher, subraya que Bruselas "busca la mayor información con el mínimo de control, por lo que desaparece el DUA y llega el H1 donde, en lugar de casillas, hay bloques de datos (Blockchain), de modo que sea muy sencillo el análisis de riesgos".

El mencionado acuerdo entre Consejo y Parlamento Europeo es más que relevante para Miguel Rocher porque supone la "creación de la Autoridad Aduanera de la Unión Europea"; aunque matiza: "Siempre y cuando dicha Autoridad tome decisiones homogéneas para todos los países miembro, estén en el norte o el sur".



► El acuerdo entre el Consejo y el Parlamento Europeo ha sido el gran hito del último año de la reforma aduanera europea.

Para Martín Fernández, este acuerdo "cierra años de intenso trabajo y negociaciones y da certidumbre al sector no solo sobre la normativa aduanera, sino también sobre el futuro del comercio en la Unión Europea y, claro está, el futuro de nuestra profesión".

El secretario técnico de FETEIA-OLTRA destaca que parece que el acuerdo "quiere seguir los postulados del grupo de sabios que, allá por 2020, ya vislumbraba una aduana menos centrada en el control físico en frontera y mucho más apoyada en el análisis de datos y de riesgo a lo largo de toda la cadena logística, desde origen", en línea con lo manifestado por Miguel Rocher. Martín Fernández destaca en este sentido que "para un sector como el nuestro, acostumbrado a moverse en un marco muy fragmentado entre países, el acuerdo entre Parlamento y Consejo de Europa es la señal de que el modelo va a cambiar de raíz y de que conviene empezar a prepararse ya, aunque quede recorrido técnico y legislativo por delante".

Finalmente, Yolanda Onieva concluye que el acuerdo entre las dos instituciones europeas "ha aportado mayor claridad sobre el alcance de la reforma y ha confirmado que debemos empezar a prepararnos. En nuestro día a día supondrá revisar cómo recibimos, comprobamos y trasladamos la información de cada operación. Cuanto más completa y correcta sea desde el principio, menos incidencias y retrasos tendremos después".



La Asociación de los Transitarios y Representantes Aduaneros de Madrid





MARTÍN FERNÁNDEZ
SECRETARIO TÉCNICO DE FETEIA-OLTRA

"Si algo ha quedado claro durante los últimos años es que el transitario siempre encuentra soluciones para su cliente en cualquier contexto"

contexto"



YOLANDA ONIEVA CASTILLO
RESPONSABLE COMERCIAL DE LAMAIGNERE

"Las empresas debemos empezar a adaptar nuestros procedimientos y equipos sin esperar al último momento"

necesitarán, en mayor medida, seguridad. Estas cuestiones suponen una oportunidad para que el sector demuestre, con hechos, por qué la representación aduanera profesional aporta un valor que ninguna plataforma digital puede sustituir por sí sola", apunta Martín Fernández.

GARANTES DE LA COHERENCIA

Yolanda Onieva Castillo Responsable Comercial de Lamaignere, afirma que el transitario "tendrá que gestionar más información y garantizar que los datos sean correctos y coherentes desde el

LA IMPLANTACIÓN SERÁ PROGRESIVA, POR LO QUE LOS TRANSITARIOS CONVIVIRÁN DURANTE UN TIEMPO CON DIFERENTES FASES Y SISTEMAS

inicio de la operación". Para Onieva, este hecho exigirá "una mayor especialización, pero también dará más valor a nuestra labor como consultores. No se tratará solo de tramitar un despacho o coordinar un transporte, sino de asesorar al cliente, anticipar posibles problemas y buscar la forma más ágil y segura de mover su mercancía".





GESICA

CARGAS Y TRINCAJES S.L.

SOLUCIONES PARA EL TRINCAJE Y EL EMBALAJE

Instalaciones de 11.000 m²
en la Zal Port Prat de Barcelona

- Trincaje de contenedores y cargas
- Consolidación y desconsolidación
- Acondicionamiento y embalaje de mercancías
- Inspecciones de carga
- Especialistas en el trincaje de mercancía IMO
- Tránsito de mercancía APQ y ADR
- Manipulación de mercancía pesada y extradimensionada
- Zona habilitada como depósito aduanero
- Servicios logísticos y control de mercancía
- Pesaje de contenedores con certificación VGM
- Transportes especiales y convencionales
- Certificados de trincaje
- Puentes grúa hasta 70 toneladas





GESICA CARGAS Y TRINCAJES
C. Malet. Parcela 9. PORT DE BARCELONA - ZAL PRAT
08820 El Prat de Llobregat (BCN)
Tel: 93 223 04 84 | www.gesicatrincajes.com



Visite nuestra web

**MÁS QUE UN SOCIO
EN TU LOGÍSTICA
PORTUARIA**



► El transitario tendrá que gestionar más información y garantizar que los datos sean correctos.

Por su parte, Miguel Rocher, director general de Operplus (Grupo Alonso), se muestra contundente: "Entre los hitos más significativos de esta reforma aduanera se ha dejado claro que ya está bien de que personas que saben 'rellenar casillas' conozcan la razón por las que las rellenan con un dato y no con otro". Para Rocher, "la profesión de representante aduanero es tan digna y complicada como la de un abogado o un notario y, sin embargo, en esas dos profesiones no hay intrusismo por parte de aficionados".

FORMACIÓN Y REVISIÓN DE PROCESOS

La recta final de la tramitación de la reforma aduanera de la Unión Europea pone a los transitarios ante la necesidad de prepararse y adaptarse a esta nueva realidad y, en este sentido, dos conceptos cobran fuerza: la formación y la revisión de procesos.

Para Martín Fernández toca "continuar y reforzar la labor divulgativa para ayudar a nuestras empresas a revisar sus procesos internos, a invertir en digitalización y en la calidad del dato que manejan y a valorar qué requisitos deberían cumplir para acceder al estatuto de operador de confianza en cuanto esté disponible".

Yolanda Onieva refuerza esta idea: los transitarios se están preparando "principalmente mediante la formación de los

EL LARGO PROCESO DE LA REFORMA ADUANERA DE LA UNIÓN EUROPEA HA SIDO SEGUIDO DE CERCA POR FIGURAS COMO LOS TRANSITARIOS Y LOS REPRESENTANTES ADUANEROS



Oferta integrada de Servicios Logísticos Multimodales






+34 94 423 6782
info@uniportbilbao.es
www.uniportbilbao.es

PUERTO DE BILBAO

CONXEMAR VIGO 2026
Visítanos en el stand 4D18
Euskadi | Basque Country

Logística integral para los productos del mar congelados



MIGUEL ROCHER
DIRECTOR GENERAL DE OPERPLUS

**"La nueva
Autoridad Aduanera
Europea debe
tomar decisiones
homogéneas para todos
los países miembros, estén
en el norte o en el sur"**

equipos, la adaptación tecnológica y la revisión de los procesos internos. También será fundamental trabajar más estrechamente con los clientes para disponer de la información necesaria con suficiente antelación".

"El objetivo final", destaca la responsable Comercial de Lamaignere, "es que el cumplimiento de la normativa no ralentice las operaciones y evitar incidencias y costes que puedan prevenirse desde el inicio". El director general de Operplus subraya que su grupo empresarial, ante este nuevo cambio normativo, "se está dotando de profesio-

nales con formación, titulación y experiencia para llevar a cabo el mejor servicio a los clientes".

El secretario técnico de FETEIA-OLTRA apunta que el calendario "de implementación del nuevo Código Aduanero de la Unión es largo, pero el cambio tiene un enorme calado, por lo que debemos prepararnos y formar a nuestros equipos con tiempo". "Es, en definitiva", concluye Martín Fernández, "una actitud proactiva y responsable, la misma que siempre ha caracterizado al transitario como profesional de confianza del comercio internacional".

**LA FORMACIÓN PERMITIRÁ CONSEGUIR EL
OBJETIVO DE QUE EL CUMPLIMIENTO DE LA
NORMATIVA NO RALENTICE LAS OPERACIONES
NI PRODUZCA INCIDENCIAS**

Al respecto del calendario, Yolanda Onieva subraya que la implantación "será progresiva, por lo que conviviremos durante un tiempo con diferentes fases y sistemas". Sin embargo, apunta que las empresas "debemos empezar a adaptar nuestros procedimientos y equipos sin esperar al último momento". ■



**ATEIA-OLTRA
BARCELONA**

Asociación de Transitarios Internacionales de Barcelona
Organización para la Logística, el Transporte y la Representación Aduanera

**INFORMACIÓN
TÉCNICA**

**ASESORÍA
JURÍDICA**

**FORMACIÓN
ESPECIALIZADA**

NETWORKING

**MIEMBRO DE:
FOMENT DEL TREBALL
FETEIA-OLTRA (CLECAT - FIATA - ALACAT)**

ATEIA - OLTRA BARCELONA. Via Laietana, 32, 2º. 08003 Barcelona
Tel. 93 315 09 03 / ateia@bcn.ateia.com / <https://bcn.ateia.com>

Transitarios: entre guerras, aranceles y bloqueos



► China y Estados Unidos mantienen una guerra arancelaria que se ha extendido a algunos de los principales mercados mundiales.

**RAÚL TÁRREGA**

El estado de convulsión en el que está sumido el actual panorama internacional deja poco margen para que la logística y los flujos comerciales crezcan de manera sostenida. Los conflictos internacionales y su afectación a las principales rutas marítimas internacionales, las medidas proteccionistas -con los aranceles como máxima expresión- y la constante reordenación de la cadena de valor siguen poniendo en jaque la actividad de los transitarios, uno de los eslabones más importantes de la logística internacional.

Para los operadores logísticos, uno de los grandes problemas es que hay demasiados frentes abiertos al mismo tiempo. Y eso está provocando un cambio de percepción de estas crisis. Tanto Ernesto Peris, presidente de ATEIA-OLTRA Valencia, como Pablo Bernabé, Deputy Managing Director de Logisber, aseguran que estas disrupciones han llegado para quedarse. Éste último asegura que hace unos años una crisis logística se veía como algo excepcional: "Ahora prácticamente hemos asumido que siempre va a haber algún elemento de incertidumbre con el que tendremos que trabajar". Por su parte, Peris insta al colectivo a "acostumbrarnos no sólo a vivir con ellas sino a saber gestionarlas", es decir, buscar la mejor forma para que la carga siga moviéndose y proporcionar alternativas cuando la solución habitual deja de ser la mejor. El sector transitario ya está hecho a la idea de que el objetivo de volver a un escenario completamente estable no es realista.

En los últimos meses, uno de los grandes focos de inestabilidad es Oriente Medio, que provoca tensiones en el Mar Rojo y en el Estrecho de Ormuz, lo que ha puesto por las nubes los precios y costes energéticos. Ese aumento de costes advierte Ernesto Peris, "puede ser bastante importante" y que inevitablemente será trasladado al consumidor final. "Esto no va a implicar necesariamente un descenso de los tráficos a largo/medio plazo sino una redistribución de estos para adecuarse a la situación real del mercado", adelanta.

Desde la perspectiva de un operador internacional como Logisber, la afectación del Conflicto en Oriente Medio es directa. "Lo hemos visto con los desvíos por el Cabo de Buena Esperanza: más distancia, más días de navegación, más consumo de combustible y mayores costes. Y además se altera la planificación de los servicios, la disponibilidad de equipos y la fiabilidad de los tránsitos", remarca.

Para las empresas cargadoras, según Bernabé, el mayor problema ni siquiera es el incremento del ➤



► La tensión en Oriente Medio y las hostilidades entre Estados Unidos e Irán han provocado el bloqueo del Estrecho de Ormuz.

ORIENTE MEDIO: ¿CRECIMIENTO EN RIESGO?

Hasta el estallido del conflicto entre Estados Unidos e Irán, Oriente Medio era un mercado en expansión. Según el Banco Mundial la región alcanzó un crecimiento moderado de entre el 2,6% y el 2,8% el pasado año, mientras que el Fondo Monetario Internacional (FMI) elevó esa expansión al 3,2%.

La inestabilidad actual pone en riesgo que esa evolución se consolide a corto plazo. Según Ernesto Peris, presidente de ATEIA-OLTRA Valencia, "el conflicto va a incidir negativamente en el volumen de los tráficos a esta zona, pero a la larga el mercado redistribuirá los tráficos orientándolos a otras zonas geográficas", y recuerda lo que sucedió en el caso de Rusia, cuando los envíos a este mercado se paralizaron y los exportadores españoles supieron redirigirlos hacia otros mercados. En esta situación, "el papel de los transitarios es fundamental para poder ofrecer en un tiempo prudencial alternativas de transporte a sus clientes".

Operadores logísticos como Logisber han notado una disminución del volumen respecto a lo que se movía antes del estallido de las tensiones, aunque para Pablo Bernabé, su Deputy Managing Director, esta es una "situación lógica". En ese sentido, hay operaciones que se están retrasando, empresas que están siendo más prudentes y decisiones comerciales que se posponen. "Cuando juntas riesgo, mayores costes y menos previsibilidad en los tránsitos, inevitablemente hay operaciones que se resienten", afirma.

precio, sino la incertidumbre: "Si una mercancía que tenía que llegar en una fecha determinada se retrasa una o dos semanas, puede afectar a un stock, una producción o un compromiso de entrega". Por el momento, los transitarios no pueden controlar lo que sucede en Oriente Medio, pero sí está en su mano "reaccionar rápido, explicar al cliente qué impacto puede tener sobre sus operaciones y poner encima de la mesa otras opciones".



ERNESTO PERIS

PRESIDENTE DE ATEIA-OLTRA VALENCIA

"Las guerras arancelarias son una estrategia y una gran partida de póker en la que los transitarios nos movemos arrastrados por las diversas situaciones creadas y que además son cambiantes"

No obstante, para Ernesto Peris, la obligada imposición de recargos por parte de las navieras en estas situaciones de crisis no gusta a los clientes: "Es normal que no estén contentos porque implica inestabilidad que es un factor muy negativo en toda actividad comercial", lo que además abre la puerta a "una posible renegociación de los precios".

El problema añadido es la rapidez con la que pueden cambiar las condiciones, añade Bernabé. "Los clientes lo que nos piden fundamentalmente es transparencia. Entienden perfectamente que nosotros no decidimos un recargo que aplica una naviera, pero quieren saber por qué se está cobrando, cuánto supone y si tenemos alguna alternativa". Y ahí también es donde el transitario tiene que hacer su trabajo: "Nuestra obligación no es decirle que siempre tenemos una solución más barata, sino explicarle cuáles son realmente sus opciones para que pueda tomar la mejor decisión".

ARANCELES

Otro de los focos de incertidumbre en el comercio internacional es la imposición de aranceles. Los países importadores de cierto relieve, como Estados Unidos y China principalmente, juegan la baza de los aranceles para forzar negociaciones. No obstante, según Ernesto Peris, "hay tan poca credibilidad en las cifras que se manejan que es muy difícil poder cerrar acuerdos comerciales en esas condiciones".

Con todo, los acuerdos que sí logran cerrarse "se hacen porque el tipo de producto es esencial y necesario y los acuerdos se firman con máximos, pero a cambio de reducir los volúmenes previstos" con lo cual, lamenta el presidente de ATEIA-OLTRA Valencia, las negociaciones nunca se cierran del todo y tanto los clientes como los transitarios "tienen que organizar, estudiar y proponer muchísimas más opciones que antes sin tener desgraciadamente asegurado el éxito de dichas gestiones".

LOS OPERADORES LOGÍSTICOS HAN NOTADO UNA DISMINUCIÓN DE LOS VOLUMENES GESTIONADOS HACIA Y DESDE ORIENTE MEDIO RESPECTO A LO QUE SE MOVÍA ANTES DEL ESTALLIDO DE LAS TENSIONES



► El bloqueo de los grandes corredores marítimos ha provocado la reestructuración de los principales servicios marítimos, con el consiguiente aumento de costes logísticos.

Pero la problemática va más allá del simple hecho del pago del arancel. Según Pablo Bernabé, "el problema no es sólo pagar un arancel, es no saber qué puede pasar después. Una empresa puede calcular el impacto de un determinado arancel y decidir

si una operación sigue siendo rentable. Es mucho más difícil tomar decisiones cuando las reglas pueden cambiar en poco tiempo". Esto afecta directamente a las decisiones de compra y venta y, por tanto, al comercio internacional. Las empresas ►

PORTTEL
LOGISTIC TECHNOLOGIES

EMPRESA LÍDER
EN DIGITALIZACIÓN DEL TRANSPORTE Y LA LOGÍSTICA

PLATAFORMAS WEB LOGÍSTICAS

DÉDALO
PLATFORM

**Agilización de la
carga marítima**



Gestiones aduaneras
(ICS2, G3, G4,...)



Gestiones de Ventanilla
Marítima Europea



Automatización de
flujos e información



Conexiones con
PCS y Ventanillas



Dashboard de
operaciones por usuario

VELLORE
CARGO
COMMUNITY
SYSTEM

**Agilización de
la carga aérea**



ICS2



Exportación



Mercancías peligrosas



Gestiones aduaneras
(G3, G4,...)



Órdenes de transporte
y recogida sin papeles

comercial@portel.es

www.portel.es

velloreccs.com



► **La inestabilidad global ha tensionado las cadenas de valor y provocado que las crisis sean cada vez algo menos excepcional.**

revisan proveedores, orígenes y mercados. Un cambio arancelario puede hacer que una operación que ayer era competitiva hoy deje de serlo.

"Para nosotros también tiene un impacto directo. Si cambian las relaciones comerciales cambian los flujos y cambia la logística. Aparecen nuevos orígenes, nuevos destinos y nuevas necesidades", incide el directivo de Logisber.

Pero Estados Unidos y China no son los únicos mercados que apuestan por la imposición de barreras arancelarias. De hecho, uno de los temores de los transitarios es la extensión de estas medidas. Tal y como lamenta Ernesto Peris, ya se ha constatado un efecto acción-reacción, con la Unión Europea decidiendo cambiar ciertas reglas y aumentar aranceles y criterios de selección. "Pero esto es una estrategia y una gran partida de póker en la

que los transitarios nos movemos arrastrados por las diversas situaciones creadas y que además son cambiantes".

Y es que cuando una gran economía adopta medidas proteccionistas, es lógico pensar que los países afectados estudien cómo responder, entrando en una dinámica de "medidas y contramedidas", según Bernabé. Con todo, desde aquel mes de abril de 2024 en el que Donald Trump sacó del cajón su política arancelaria, las empresas han aprendido bastante de todo lo que hemos vivido estos últimos años: "Cada vez vemos más preocupación por no depender demasiado de un único proveedor, un solo país o una única ruta logística", afirma el directivo de Logisber, que sí descarta una desglobalización completa, y abre la puerta "hacia una globalización diferente y más diversificada". Durante muchos años el criterio principal fue optimizar al máximo el coste. Ahora el riesgo de la cadena de suministro también forma parte de la ecuación.

VALOR EN ALZA

Es en este contexto internacional tan inseguro donde emerge con fuerza la figura del transitario. "Cuando todo funciona perfectamente, puede parecer que nuestro trabajo consiste simplemente en conseguir un espacio, contratar un flete y mover una mercancía de un punto A a un punto B", indica Pablo Bernabé. Pero hay mucho más detrás.

El transitario tiene que saber qué está pasando en el mercado, conocer las distintas opciones, anticipar problemas y reaccionar cuando algo falla. Y además hacerlo rápido, porque muchas veces el cliente no tiene una semana para decidir qué hacer con su mercancía.

"Creo que ahí está precisamente nuestro valor. El cliente no necesita tanto al transitario cuando todo va bien, nos

Assek Europe
COMPAÑIA DE SEGUROS
ESPECIALISTAS EN SEGUROS DE
TRANSPORTE DE MERCANCÍAS

**PABLO BERNABÉ**DEPUTY MANAGING DIRECTOR DE
LOGISBER

"El cliente nos necesita de verdad cuando las cosas se complican. Y es en esos momentos cuando tenemos que demostrar que somos capaces de encontrar una solución y mantener su cadena de suministro en marcha"

necesita de verdad cuando las cosas se complican. Y es en esos momentos cuando tenemos que demostrar que somos capaces de encontrar una solución y mantener su cadena de suministro en marcha", enfatiza Bernabé.

Para Ernesto Peris, el papel del transitario es fundamental, "sobre todo aquel que tiene agencias en varios países porque le va a permitir ofrecer alternativas eficaces y sólidas a sus clientes que es lo que más van a necesitar en estos tiempos". ■



► Los grandes nodos logísticos deben hacer frente a flujos de carga cada vez más irregulares.

TRANSPORTES INTERNACIONALES, LOGÍSTICA Y ADUANAS

ALGECIRAS
BARCELONA
BILBAO
GIRONA
LA JONQUERA
IRÚN
MADRID
TARRAGONA
VALENCIA
LLEIDA
SEVILLA



salvatlogística®

www.salvatlogistica.com


El nuevo cálculo del gasóleo obliga a los transitarios a afinar costes y relaciones



► El nuevo mecanismo proporciona una fórmula para ajustar los precios sin tener que renegociarlos cada vez que se produce una subida del gasóleo.



MARINA CARTAGENA

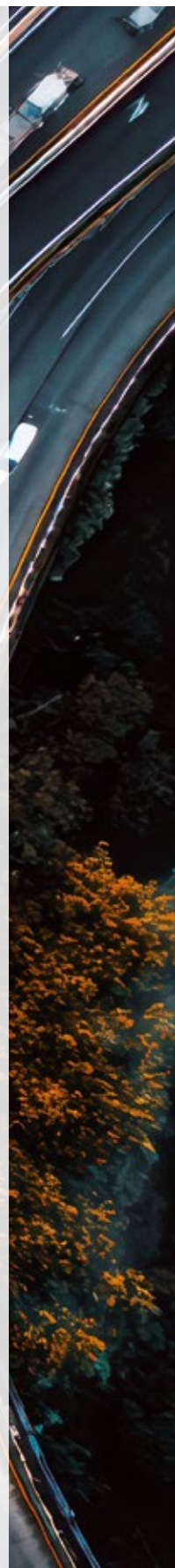
El sistema de revisión del precio del transporte introducido por el Real Decreto-ley 9/2026 aporta mayor transparencia y previsibilidad al mercado, pero exige más control administrativo y no resuelve problemas estructurales como la falta de conductores y de capacidad.

La volatilidad del precio del combustible lleva años condicionando las cuentas del transporte por carretera, pero desde la aprobación del Real Decreto-ley 9/2026 el pasado mes de abril su impacto ha pasado a integrarse de una manera más sistemática en las relaciones comerciales entre los distintos actores de la cadena. Para los transitarios que subcontratan transporte por carretera, la adaptación al nuevo marco no ha supuesto una transformación radical de su operativa, pero sí ha obligado a reforzar procedimientos, revisar costes con mayor frecuencia y aumentar la trazabilidad de una variable que repercute directamente sobre el precio final de los servicios.

La revisión automática vinculada a la evolución del gasóleo ha introducido, en definitiva, una nueva disciplina en la gestión diaria. Las empresas consultadas por Diario del Puerto Publicaciones coinciden en valorar positivamente que exista un criterio objetivo para trasladar las oscilaciones del combustible, aunque advierten de que su aplicación añade cierta carga administrativa y de que el coste del gasóleo es solo una pieza dentro de un mercado terrestre sometido a otras tensiones cada vez más importantes.

Para María Roldán Díaz, Business Development Manager de Herasa Neutral Cargo, "el cambio no ha sido radical, pero sí ha requerido una mayor disciplina en el control de costes". La compañía trabaja diariamente con una amplia red de transportistas para cubrir tráficos nacionales y europeos de importación y exportación, por lo que cualquier variación del transporte terrestre repercute directamente en su actividad. La consecuencia práctica ha sido realizar "un seguimiento más constante de las revisiones" y mantener una comunicación más fluida con clientes y proveedores.

Esta necesidad de control se traslada especialmente al terreno de las cotizaciones, pues en un sector en el que pueden gestionarse cientos de presupuestos y expediciones cada mes, incorporar la variable del combustible exige procedimientos capaces de trasladar las modificaciones de manera rápida y homogénea. Herasa Neutral Cargo, por ejemplo, ha reforzado sus controles internos ➤



GASÓLEO: SOLO UNA PARTE DEL PROBLEMA

El combustible, además, está lejos de explicar por sí solo la presión que soporta actualmente el transporte terrestre. La disponibilidad de profesionales emerge entre las principales preocupaciones de los transitarios. "La falta de profesionales también pesa", advierte José Manuel Granados, director de Desarrollo de Negocios de Alianza Logistics, quien identifica la escasez de conductores como uno de los factores que está presionando al alza los costes más allá del combustible.

María Roldán, Business Development Manager de Herasa Neutral Cargo, amplía la lista de inconvenientes como disponibilidad de conductores, capacidad en determinados periodos del año, peajes, exigencias medioambientales e incertidumbre geopolítica. El resultado, afirma, "es una actividad mucho más compleja que hace unos años" y que necesita una gestión cada vez más profesionalizada. Así, las propias oscilaciones energéticas tampoco pueden desligarse del escenario internacional. Por su parte, Josep Salvat, presidente de Terrestre en FETEIA-OLTRA, recuerda que el problema adquirió especial intensidad con el inicio de la guerra de Ucrania y se ha visto agravado posteriormente por la situación en el Golfo Pérsico. Su conclusión es que el mercado ya ha asumido la volatilidad como un problema real que debe gestionarse con "sentido común y profesionalidad". La negociación, a su juicio, debe centrarse en una tarifa genérica sobre la que posteriormente se aplique la variable del combustible según su evolución.

para garantizar que la información que reciben proveedores y clientes sea coherente y justificable.

MÁS CONTROL

La percepción de José Manuel Granados, director de Desarrollo de Negocios de Alianza Logística, apunta en una dirección similar. "En el día a día, no ha cambiado gran cosa", explica, aunque



► El sector continúa manifestando problemas estructurales como la falta de conductores y de capacidad.

considera que la norma ha permitido introducir "un poco de orden y justicia en los precios" al obligar a diferenciar las variaciones del combustible en la factura. A su juicio, el mecanismo facilita acompañar a los transportistas subcontratados frente a los vaivenes del mercado y proporciona una fórmula para ajustar los precios sin tener que renegociarlos cada vez que se produce una subida del gasóleo.

La adaptación tampoco tiene por qué traducirse necesariamente en estructuras complejas. Granados explica que su compañía estableció reglas internas para medir la evolución del combustible y aplicar la fórmula, además de acompañar inicialmente a sus proveedores en la correcta incorporación de esta variable en sus facturas. "Lo vemos como una oportunidad, no como una carga".

Josep Salvat, presidente de Terrestre en FETEIA-OLTRA, coincide en que la reforma establece unas reglas más claras para afrontar un problema que considera real. En su opinión, el principio fundamental consiste en asumir la variación del combustible dentro del precio final del porte, independientemente de que quien contrate el transporte sea un transitario o directamente el cliente final. Eso no significa que el sistema carezca de costes



Calle Colón, 1, 5^ªC • 96 310 61 59 • 46004 VALENCIA



Contáctanos: transporte@qualitybroker.es

TRANSITARIO: aseguramos tu responsabilidad y la mercancía de tus clientes en todo el mundo

Asegura tu envío sin contratar ninguna póliza, con nuestro programa TRANSBROKER



**MARÍA ROLDÁN**BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER DE
HERASA NEUTRAL CARGO

"El cambio legal con el Real Decreto-ley 9/2026 ha requerido una mayor disciplina en el control de costes"

internos y Salvat reconoce "una cierta complejidad administrativa adicional", aunque matiza que la modificación afecta a la tasa asociada a la evolución del combustible, mientras la tarifa básica acordada (por viaje, kilometraje o expedición) permanece invariable. "Una vez establecidas las fórmulas para validar las facturas de los proveedores y calcular la tasa que posteriormente se traslada a los clientes", sostiene, "el mecanismo no requiere grandes complicaciones".

MENOS INCERTIDUMBRE

Uno de los efectos más relevantes del nuevo escenario se encuentra precisamente en la elaboración de presupuestos. La existencia de una referencia objetiva permite incorporar mejor



► **Destacan inconvenientes como peajes, exigencias medioambientales e incertidumbre geopolítica.**

la evolución del combustible y reducir parte de la incertidumbre con la que venían trabajando las empresas.

Granados señala que la diferencia se percibe "sobre todo a la hora de presupuestar". La integración de esta variación evita trabajar con estimaciones "a ciegas" sobre uno de los principales costes de la actividad y, según explica, "permite elaborar presupuestos más realistas y conseguir una rentabilidad más predecible".

Kalmar

Ahora es el momento de pasarse a lo eléctrico

Con Carretillas de gran tonelaje, Carretillas para el manejo de vacíos y Reachstackers KALMAR. Las carretillas de gran tonelaje eléctricas de Kalmar, ayudan a mejorar la ecoeficiencia de sus operaciones, mientras mantienen los más altos niveles de productividad y seguridad. Con una amplia gama de baterías, soluciones de carga y 33 toneladas de capacidad de elevación con nuestras carretillas eléctricas de gran tonelaje, 8 a 11 toneladas en nuestras carretillas de vacíos y 45 toneladas con nuestro reach stacker eléctrico, podemos trabajar con usted en diseñar una solución, que cumplirá las necesidades de su empresa. A qué espera.?

kalmarglobal.com



► La modificación afecta a la tasa asociada a la evolución del combustible, mientras la tarifa básica acordada (por viaje, kilometraje o expedición) permanece invariable.

Roldán añade que, más que de rentabilidad, prefiere hablar de control, "pues se encuentra en un sector de márgenes cada vez más ajustados y disponer de una visión clara de todos los costes que participan en una operación resulta esencial para mantener la competitividad sin comprometer ni la calidad del servicio ni la sostenibilidad del negocio".

La trazabilidad también modifica las conversaciones comerciales. El hecho de que una subida o bajada pueda asociarse a un criterio conocido reduce el margen para interpretar los incrementos de forma subjetiva. Para Herasa Neutral Cargo, "la aceptación es mayor cuando detrás de una revisión existe una explicación

clara y un criterio objetivo", especialmente después de los años de fuerte volatilidad atravesados por el sector.

Igualmente, José Manuel Granados también aprecia una evolución favorable entre los clientes. Tras las primeras reacciones, considera que el sistema ofrece una referencia clara sobre cómo y cuándo puede variar el precio. Y es precisamente esa objetividad la que aparece como uno de los principales puntos de consenso entre los profesionales consultados. No obstante, disponer de una fórmula no significa que el ajuste se traslade automáticamente y sin fricciones a todos los participantes ya que la cadena logística incorpora múltiples eslabones, contra-



www.bgalogistics.com



C/ Vall D'Albaida, 2
Tel. 962 788 767
info@bgalogistics.com
46940 MANISES (Valencia) ESPAÑA

Tu operador logístico de confianza



Depósitos
aduaneros: DA,
ADT, LAME



Manipulación
de mercancías



Almacenaje
y control de
stocks



Transporte
y distribución

**JOSEP SALVAT**PRESIDENTE DE TERRESTRE EN
FETEIA-OLTRA

"El mercado ya ha asumido la volatilidad como un problema real que debe gestionarse con sentido común y profesionalidad"

**JOSÉ MANUEL GRANADOS**DIRECTOR DE DESARROLLO DE
NEGOCIOS DE ALIANZA LOGISTICS

"Que los ajustes lleguen hasta el último eslabón depende del seguimiento diario de las empresas y no es algo que la norma resuelva sola"

tos y compromisos comerciales con plazos diferentes. Por su parte, Roldán advierte de que trasladar determinadas variaciones de manera inmediata "no siempre resulta sencillo" y sigue requiriendo planificación y colaboración. "Que el ajuste llegue correctamente hasta el último eslabón depende también del seguimiento diario de las empresas y no es algo que la norma resuelva sola", añade Granados.

PRIMERAS VALORACIONES

En este contexto y tras los primeros meses de funcionamiento, la valoración general de los profesionales consultados es favorable. El nuevo marco ha conseguido establecer una referencia compartida para una variable especialmente sensible y ha contribuido a aportar transparencia a las relaciones entre cargadores, transitarios y transportistas. "Ha dado más equilibrio a la relación entre cargador, transitario y transportista, porque ahora el ajuste de precio no depende del todo de quién negocia mejor, sino de un criterio objetivo que todos entienden", indica Granados. Sin embargo, inmediatamente sitúa el límite de la reforma: "Ha resuelto bien la parte del precio, pero no resuelve el problema de fondo, la falta de camión y de conductores".

Roldán también considera que se ha avanzado "en la dirección correcta", aunque reclama continuar simplificando procesos administrativos y mejorar la agilidad con la que los mecanismos se trasladan al conjunto de la cadena. El objetivo, sostiene, "debe ser que las empresas puedan dedicar más tiempo a

generar valor y menos a gestionar complejidades administrativas". Josep Salvat considera que cualquier sistema puede perfeccionarse, pero el actual resulta "aceptable" y, aplicado correctamente tanto en la compra como en la venta del transporte, no debería alterar significativamente los márgenes.

El balance que deja la reforma, por tanto, va más allá de la propia factura del gasóleo. Los transitarios han tenido que incorporar más control, automatizar o sistematizar cálculos y reforzar la comunicación con proveedores y clientes, pero a cambio disponen de una referencia más objetiva para gestionar uno de sus principales focos de volatilidad. El combustible es ahora más trazable y previsible en la relación comercial.

LA REVISIÓN AUTOMÁTICA VINCULADA A LA EVOLUCIÓN DEL GASÓLEO HA INTRODUCIDO UNA NUEVA DISCIPLINA EN LA GESTIÓN DIARIA

El siguiente reto será conseguir que esa mayor estabilidad conviva con un transporte por carretera que continúa afrontando problemas mucho más difíciles de resolver mediante una fórmula: capacidad, conductores, costes regulatorios y una incertidumbre internacional que sigue condicionando las cadenas de suministro. ■


CPS
CARGO PROTECTION
AND SECURING

We care, protect and serve

www.cargoprotect.es**TRINCAJE DE MERCANCÍA****EMBALAJES DE MADERA****RETRACTILADOS DE GRAN TAMAÑO**

Carrer de l'Agricultura, 14, Pl Els Domenys II · 08720 Vilafranca del Penedès (Barcelona) · T 937 079 075 · cps@cargoprotect.es

TRAN SITA RIOS

SELECCIÓN



Alianza Logistics



ANUAR MRABET
GLOBAL FORWARDING DIRECTOR

Alianza Logistics es el partner de confianza para aquellas compañías que buscan crear relaciones a largo plazo basadas en la confianza y con la certeza de trabajar con una empresa especialista en terrestre, marítimo, aéreo y aduanas.

Damos un servicio integral en todas las partes de la cadena de suministro, con soluciones door to door para prácticamente todo tipo de mercancías desde más de 170 países.

Entre nuestros servicios de transporte marítimo destacan:

- Contenedor completo (FCL)
- Grupaje (LCL)
- Consolidado FCL/LCL

Somos agente IATA y tenemos acuerdos con las principales aerolíneas.

Contamos con departamentos especializados en importación, exportación, operaciones Cross Trade y aduanas ofreciendo una gestión ágil, segura y adaptada a las necesidades de cada cliente.

Llevamos tu negocio más lejos y te acompañamos en tu crecimiento.



Pl. d'Europa, 2-4, Torre Copisa, plta. 9
08902 L'Hospitalet de Llobregat - Barcelona
www.alianza-logistics.com



Atlantic Gate



VICTOR PINO
BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Creciendo desde un pequeño transitario en Suiza a una compañía de impacto global. Hemos disfrutado de un crecimiento rápido y continuo, que nos ha permitido expandirnos a todos los continentes. Aprendemos, vivimos y enseñamos los valores tradicionales: confianza, respeto, responsabilidad, lealtad, solidaridad, armonía y prosperidad.

Nuestro propósito corporativo es el éxito a largo plazo, que llevaremos a cabo a través de un crecimiento orgánico extensivo. Ofrecemos seguridad y estabilidad para nuestros empleados y satisfacemos las necesidades de nuestros clientes con productos y servicios innovadores y únicos.

Como empresa de logística, nuestro objetivo es convertirnos en el socio flexible con un servicio de entrega confiable y calificado en todos los mercados, en todo momento.



Fructuós Gelabert, 6-8, 6ª pl., Ed. CONATA 2
08970 Sant Joan Despí - Barcelona
T: 935 950 038
victor.pino@atlantic-gate.com
www.atlantic-gate.com



AM Cargo Logistic



DAVID MONTERDE
PRESIDENTE

AM Cargo es una firma transitaria con capital 100% español fundada en diciembre de 2011 por un grupo de profesionales con una dilatada experiencia dentro del sector logístico nacional e internacional, destacando a Antonio Monterde Galindo como presidente de la compañía.

Sus esfuerzos se centran en coordinar y optimizar las operaciones de transporte en las importaciones y exportaciones de mercancías garantizando la plena satisfacción del cliente. En AM Cargo son conscientes de la confianza depositada en sus servicios por todos y cada uno de sus clientes. Por ello, su único objetivo es facilitar la mejor solución logística en base a las necesidades de sus clientes, siempre con un trato familiar, directo y empático.

AM Cargo ha desarrollado una sólida estructura nacional, con oficinas en Valencia, Alicante, Zaragoza, Bilbao, Madrid y Barcelona, e internacional, con una amplia red de corresponsales extendida por todo el mundo.

La organización está integrada por profesionales altamente cualificados con unos principios muy definidos: integridad, dedicación, compromiso, honestidad, sacrificio y exigencia.

SERVICIOS

La compañía ofrece servicios de:

- Transporte marítimo: en contenedor completo, grupaje, mercancía refrigerada, mercancía peligrosa, consolidación, mercancía rodante (ro-ro).
- Transporte aéreo: envíos urgentes, de manera personalizada y de acuerdo con cada necesidad, agente IATA.
- Transporte terrestre/intermodal: la compañía cuenta con una flota de camiones propios que realiza servicios de transporte interior en contenedor, transporte nacional e internacional, y entregas/recogidas de mercancía.
- Cargas de proyecto: proporciona soluciones logísticas completas para proyectos de cargas especiales, servicios adaptados a las necesidades de sus clientes, llave en mano, mercancía sobrepesada y con extramedidas.
- Aduanas: la gestión aduanera eficiente de AM Cargo permite que se cumplan los plazos de transporte en las operaciones de comercio exterior. Sus servicios aduaneros son tramitación de despachos de aduana vía EDI (Exportación, Importación y Tránsitos), despacho de Exportación y despacho de Importación. También realiza la tramitación de certificados especiales (sanidad, veterinario, farmacia, SOIVRE), representación fiscal y registro EORI, DA y DDA.



Vicente Beltrán Grimal, 23, entlo. 1º
46023 Valencia
T. 963 678 707

david@amcargo.es - **www.amcargo.es**



AM Cargo es el aliado idóneo en el sector logístico. Sus operaciones con clientes y proveedores están cubiertas por una completa garantía legal, siendo a su vez miembros de las siguientes organizaciones nacionales e internacionales:

- FIATA (International Freight Forwarding Association)
- IATA (International Air Transport Association)
- FETEIA (Spanish Freight Forwarding Federation)
- ATEIA (Spanish Freight Forwarding Association)

MISIÓN Y VALORES

La misión de AM Cargo es la coordinación y optimización de las operaciones de transporte en la exportación e importación de mercancía, asegurando la máxima satisfacción del cliente.

"Nuestros compromisos conllevan un trato con todos nuestros clientes y asociados en términos de respeto, lealtad y legalidad, también asegurando transparencia, eficiencia y calidad en todos los servicios ofertados", subraya la compañía, "sintiéndonos parte de las empresas de nuestros clientes y trabajando intensamente para consolidar relaciones en términos 'win to win' como un socio logístico real".



Badenes Logistics



VIRGINIA BADENES ALEMANY
GERENTE

BADENES
LOGISTICS
SINCE 1932

OFICINA DE VALENCIA

Dr. J.J. Dómine, 4, 10ª

46011 Valencia

T. 963 671 394

info@vicentebadenes.com

Nuestro objetivo es ofrecer un servicio profesional, personalizado y ágil a nuestros clientes, convirtiéndonos en sus asesores de confianza y apoyo para cada una de sus operaciones internacionales, consolidando así una relación basada en la confianza mutua. Para llevarlo a cabo confiamos y nos preocupamos por la formación continua de nuestro equipo. Lo que nos permite apoyar a nuestros clientes con un profundo conocimiento en materia aduanera y logística.

Badenes Logistics fue fundada en 1932 por lo que 90 años de trayectoria avalan la profesionalidad y buen hacer de la compañía. La constancia, seriedad y transparencia son los pilares de nuestro trabajo. Ofrecemos una dilatada experiencia tanto transporte internacional, como en aduanas o almacenaje y logística integral.

VALORES AÑADIDOS

Ofrecemos:

- Servicio personalizado
- Flexibilidad para adaptarnos a cualquier cambio o necesidad específica
- Conocimiento profundo de la normativa aduanera y paradiplomática
- Cobertura internacional en cualquier puerto del mundo



Bernardino Abad



JAVIER COPANO
DIRECTOR GENERAL



BERNARDINO COPANO
CONSEJERO DELEGADO

BERNARDINO ABAD
GRUPO LOGÍSTICO

Oficinas Centrales - Cádiz
C/ México, 1 (plantas 1 y 2) - 11004
T. + 34 956 228 007 - 902 444 744

Red de oficinas
Algeciras - Madrid - Málaga
Huelva - Las Palmas - Motril
Sevilla - S.C. Tenerife - Almería - Abroñigal
www.bernardinoabad.es

Bernardino Abad tiene su origen en Cádiz. Empresa familiar con más de 130 años de vida, Bernardino Abad es, en la actualidad, un grupo logístico que ofrece el mejor transporte intermodal, utilizando sus propios medios de equipo, tanto de contenedores como plataformas y cabezas tractoras. Gracias a sus medios, tanto mecánicos como humanos, ofrece un servicio global marítimo, terrestre y aéreo, de primera calidad.

SERVICIOS

Aduanas: OEA, despacho de aduanas centralizado, consultoría, empresa piloto AEAT

Almacenes: propios en Algeciras y Cádiz con más de 75.000 m², DA, DDA, LAME, ADT

Transitario: servicios globales, marítimo, terrestre, aéreo, ferroviario, flota de contenedores

Agency: servicios plenos a nivel nacional, estiba, trincaje, proyectos, cruceros, navy

OPS / MMPP: operaciones en barco y terminal

Transportes: flota en propiedad de camiones, plataformas y contenedores



ISO 9001 | 45001 | 14001 | AEO

+135
1890 | 2026

Blinter Cargo



JOAN BALASTEGUI
FOUNDING PARTNER AND SHARE HOLDER

Blinter Cargo celebra en 2026 su vigésimo aniversario consolidada como una transitaria especializada en los tráficos con Latinoamérica, el Caribe y la carga refrigerada. Con sede central en Barcelona, cuenta con una amplia red de corresponsales en todo el mundo de la mano de la red global WAA, lo que le permite actuar de forma global con rapidez y eficacia.

"No queremos ser una transitaria más", subraya la compañía. Su principal valor diferencial sigue siendo el trato humano, la atención personalizada y una estrecha relación directa con el cliente, respaldados por un equipo de diez profesionales.

En paralelo a su evolución tecnológica con la actualización de su web, Blinter Cargo continúa adaptándose a las necesidades del mercado sin perder su esencia ni la cercanía que la caracteriza.



Rocafort, 11 bajos
08015 Barcelona
T. 933 437 521
info@blintercargo.com
www.blintercargo.com

SERVICIOS

- Transporte marítimo:

- Consolidados propios semanales de exportación al Caribe, Centroamérica y Sudamérica (especialistas en mercados como República Dominicana, Costa Rica y Guatemala).



Transporte marítimo

- Transporte aéreo:

- Servicio aéreo de carga consolidada a Latinoamérica.



Transporte aéreo

- Despacho de aduanas

- Otros servicios:

- Especialistas en carga refrigerada consolidada y a diferente temperatura.
- Trading, localización de compradores/distribuidores en Centroamérica y el Caribe.
- Seguros a todo riesgo y manejo de mercancías peligrosas en almacén ADR.



Aduanas



Otros

Dachser



JAVIER VILLAHERMOSA
MANAGING DIRECTOR DACHSER ASL SOUTHERN EUROPE



Dr. J.J. Dómine 15, 2º
46011 Valencia
T. 963 165 700
F. 963 677 658
dachser.spain-asl@dachser.com
www.dachser.es

DACHSER Spain Air & Sea Logistics ofrece soluciones eficaces, rápidas y flexibles en el ámbito del transporte internacional y la logística, con el fin de proveer a sus clientes del mejor servicio en términos de fiabilidad y competitividad, dando satisfacción plena a sus necesidades.

Para lograr nuestro propósito contamos con un equipo humano que constituye la mayor riqueza de la compañía, así como con los medios técnicos más apropiados y los recursos organizativos de nuestra infraestructura internacional.

Las bases que sustentan nuestra misión son las siguientes:

- Servicio amplio, de cobertura global con soluciones a medida.
- Calidad y mejora continua de nuestros servicios y procesos.
- Formación y desarrollo profesional.
- Innovación tecnológica en pro de una gestión más eficaz.
- Relaciones de negocios duraderas y basadas en la honestidad.
- Presencia, conocimiento y experiencia en los mercados internacionales.

En junio del 2012, DACHSER Spain ASL obtiene el certificado de Operador Económico Autorizado de Simplificaciones Aduaneras (OEAC), haciéndose extensivo a todas sus oficinas de España. Se convierte en un socio fiable y de confianza.

Coma y Ribas



RAMÓN MARGALEF
DIRECTOR GENERAL



COMA Y RIBAS
CHARLES ANDRÉ

Obradors, 7 - P.I. Santa
080130 Santa Perpètua de Mogoda - Barcelona
T. +34 933 021 414
T. +34 933 010 749
comayribas@gcatrans.com
www.comayribas.com



TRANSITARIA, AÉREA Y MARÍTIMA

La experiencia de nuestro equipo y el contacto con las navieras nos permite ofrecerle la mejor ruta y los fletes más acordes con la misma para sus envíos de importación y exportación.

SERVICIO DE CONTENEDOR COMPLETO (FCL)

Colaborando con las navieras ofrecemos sus servicios de transporte marítimo en contenedor completo (FCL), desde y hacia cualquier puerto de España, con soluciones adaptadas a las características de sus cargas (origen, destino, tipo de envío...). Aportamos nuestra experiencia en el transporte de mercancías a granel en tank container.

SERVICIO DE GRUPAJE (LCL)

Para aquellas cargas que no llenan un contenedor completo, utilice nuestros servicios de carga consolidada de importación y exportación marítima.

- Fletes basados en las dimensiones y peso reales de su envío.
- Tiempos de llegada y salida fijos.
- Plazos fiables.
- Tiempos de tránsito más cortos.

QHSE. CALIDAD, SEGURIDAD, SALUD Y MEDIO AMBIENTE

Existen tres compromisos primordiales para Coma y Ribas:

- Gestionar nuestras actividades de forma eficiente para prestar un servicio de máxima calidad a nuestros clientes.
- Velar por la seguridad y la salud de nuestros empleados y de las personas que colaboran con nosotros.
- Respetar el medio ambiente durante el desarrollo de nuestras actividades.

Fiel a estos compromisos, Coma y Ribas ha impulsado e implantado desde 1994 sistemas y planes de gestión que permiten, junto con la formación permanente, alcanzar los objetivos marcados en estas áreas, así como mantener una actitud de mejora continua en todas sus actividades.

Diversos sistemas de calidad y seguridad están implantados y certificados en todas las actividades que llevamos a cabo.



Consigmar



JULIO SALVADOR
CEO



ROBERT HOFMAN
BDM



Dr. J.J. Dómine, 18 izq.
46011 Valencia
T. 963 674 712
consigmar@consigmar.com
www.consigmar.com

Consigmar se funda en 1974 con una visión innovadora en la logística: ser el departamento de comercio internacional de cada uno de nuestros clientes; lo que se resume en colaboración, asesoramiento, rentabilidad y objetivos cumplidos. Su imagen y servicio son los nuestros.

Los logros, a lo largo de 50 años, se deben a nuestro personal, una amplia red de colaboradores, agentes, flexibilidad, fortaleza económica y un crecimiento sostenible.

Nuestros objetivos para el futuro pasan por potenciar nuestras ventajas competitivas y eliminar cualquier posible debilidad, lo que nos supone ser siempre exigentes y críticos con nuestro trabajo a través de sistemas de gestión de Calidad.

Y, por supuesto, integrar en nuestra estrategia de negocio nuestra Responsabilidad Social de Empresa (RSE). Somos conscientes de que el actual contexto de cambios sociológicos ha hecho replantearse a la empresa, en su concepto general, y en particular a Consigmar, su papel en la sociedad.

Como agentes sociales tenemos derechos pero también muchas obligaciones y compromisos con la sociedad.

Desde nuestras oficinas centrales, que se encuentran en Valencia, y desde nuestra delegación comercial en Barcelona, podemos cubrir toda la Península, Ceuta, Melilla, Canarias y Baleares. En ambos archipiélagos, con una consolidada cuota de mercado desde hace años.

El alcance y servicios internacionales de Consigmar se apoyan en una afianzada red de agentes en las principales áreas geográficas del comercio internacional y se completa siendo miembros de la asociación IFC8 by WCA.

Partiendo de la idea de crecer con estabilidad Consigmar ha ido ampliando, a lo largo de nuestros 50 años, los servicios que desarrolla:

- Forwarder marítimo
- Transporte terrestre
- Agentes marítimos
- Consignatarios de buques
- Forwarder aéreo
- Aduanas
- Almacenaje y distribución

Hace más de 7 años, nuestra apuesta fue, Consigmar Celsius tras las continuas demandas por parte de nuestros clientes.

El tradicional posicionamiento de Consigmar, como Forwarder, en la industria de la Alimentación y Bebidas tuvo como consecuencia natural el desarrollo de Consigmar Celsius, división especializada de transporte de mercancía congelada y refrigerada.

Tras un comienzo volcado en las exportaciones en el Mediterráneo, y, en especial en Argelia, Consigmar Celsius ha ganado una importante cuota de mercado en Canadá y EE.UU., además Oriente Medio, África Occidental, Sudamérica y Caribe.

Nuestros clientes invierten importantes recursos en innovación, seguridad, calidad y responsabilidad medioambiental para ofrecer productos destinados a la cadena alimentaria que deben cumplir exigentes normativas y controles. Y los consumidores/as cada vez están más sensibilizados e informados. En Consigmar Celsius recae su confianza en nuestra responsabilidad y especialización.

La mercancía perecedera requiere de un exhaustivo control de temperatura, humedad y ventilación durante todo el proceso de transporte. Consigmar Celsius asegura el control y calidad de la misma.



Además, estamos muy involucrados en otros mercados como es el estratégico sector de la cerámica, pero también la química, maquinaria, marroquinería, y cada vez más, el reciclado (papel y plástico).

En resumen, hacemos de todo: big or small, we move it all!!



Datisa Forwarders



CARLOS TOMÁS BAIXAULI
CEO

DATISA 
FORWARDERS

Dr. J.J. Dómine, 5 bajo
46011 Valencia
T. 963 241 370
info@datisa.org
www.datisaforwarders.com

Datisa Forwarders es una empresa transitaria con más de 40 años de experiencia como agente internacional. Con sede en Valencia y certificación OEA brinda servicios de importación y exportación en todos los continentes.

SERVICIOS

Diferenciación con servicios propios:

- Especialistas en despacho de aduanas y servicios paraduaneiros.
- Almacenaje y distribución: trabajan las modalidades de Depósito Aduanero (DA), Depósito Distinto del Aduanero (DDA), ADT y LAME.
- Transporte con flota de camiones.
- Oficinas nacionales e internacionales con personal para inspecciones.
- Asesoramiento sanitario y aduanero previo de la mercancía en origen y en concordancia con la normativa vigente de la aduana de destino.
- Área de cliente 2.0: módulos de tracking, facturación, cotización y documentación integrados. Conexión con el sistema operativo del cliente.
- Días libres de demoras adicionales en origen y destino.



Dracologic



EMILIO MEDINA
CEO

DRACOLOGISTIC 
CUSTOMS & FORWARDING AGENTS

Av. del Puerto, 1, 3º H. Ed. Trocadero
11006 Cádiz
T. +34 956 200 718
dracologic@dracologic.com

La logística que buscas, la Aduana que necesitas.

Esta es la filosofía de Dracologic, Customs & Forwarding Agents, la nueva marca comercial de la histórica Partida Cádiz, con la que la compañía actualiza su imagen a los nuevos tiempos y destaca su vinculación con Canarias al tomar su nombre del origen latino y científico del árbol Drago, originario de las islas.

Ofrece un amplio abanico de servicios que cubre toda la cadena logística, desde la resolución de cualquier consulta en materia de transporte, logística, aduana y seguros, hasta expediciones completas "door to door". Asimismo, como representantes aduaneros da solución a los trámites necesarios con las Autoridades garantizando una efectividad y agilización en la entrada, salida y tránsito de mercancías en la Unión Europea.

"Le ayudamos a encontrar la vía más rápida, segura y eficiente para sus mercancías, evitando retrasos y trampas en el camino. Somos expertos en lo que hacemos y nos gusta", subraya la compañía.



E2E Logistics Solutions



AINHOA CARRIÓ
DIRECTORA

Transporte marítimo

Especialistas en FCL, LCL, RO/RO y REEFER, con un network de agentes altamente cualificado y presencia en más de 100 países. Realizamos servicio Cross-Trade.

Agente registrado en la FMC- US Federal Maritime Commission, emitimos nuestros propios conocimientos de embarque.

Transporte nacional/internacional a temperatura controlada

Servicio de cargas completas y fraccionadas de carga general y a temperatura controlada, en los rangos especificados para el producto durante todas las fases del transporte.

Mini TIR Express Service con dos chóferes y conducción directa sin paradas.

Transporte aéreo

Agentes IATA. Ofrecemos servicios y soluciones a la mayor parte de aeropuertos del mundo con tarifas competitivas.

División Pharma-Life Sciences

Soluciones integrales para la industria farmacéutica y veterinaria, en estricto cumplimiento de la normativa GDP.

Monitorización de temperatura, humedad, posicionamiento satelitario de la carga durante la ruta segura validada.

Barcelona:
Ronda Sant Pere, 19-21, piso 6º, pta. 7ª
08010 Barcelona
Tel. +34 931 596 600
pricing@e2elogistics.es
www.e2elogistics.es

Madrid:
Avenida Central s/n.
Edif. Servicios Generales (Edificio Clasa)
Oficina 312 - Terminal de Carga Barajas
28042 Barajas - Madrid

Tel. +34 680 267 791
eva.cid@e2elogistics.es



Bilbao:
Alameda de Mazarredo, 16,
esc. ext., dpto. 6
48009 Bilbao
Tel. +34 946 355 322
jon.landa@e2elogistics.es

New Jersey:
240 S. White Horse Pike, Audubon
NJ 08106 USA
Tel. +1 302 520 6639
dawn.mallough@e2elogisticsusa.us



Cargas de proyecto

Diseñamos la mejor opción para sus proyectos de carga sobredimensionada: ruta y máxima seguridad desde el principio al fin del itinerario.

Efectuamos Route Surveys y Risk Management Assessments previos a la realización de las operaciones de movimentación y transporte.

Aduanas y Seguro Internacional de Transporte

Nuestra experiencia garantiza la rapidez y seguridad en el despacho aduanero. Disponemos de cobertura internacional de seguros en condiciones ICCa.

Logística y almacenaje

Espacios variables de almacenamiento, grúas con capacidad de carga de 10 toneladas, operativas hasta más de 10 metros de altura.

Control RFID, código barras, picking, preparación de pedidos, etc.

Erhardt Customs



ALEX HORMAECHEA
DIRECTOR NACIONAL DE ADUANAS



Bilbao - A Coruña - Vigo - Valencia - Algeciras
T. +34 944 250 110
customs@erhardt.es

Más información en **customs.erhardt.es**
una compañía ERHARDT

GESTIÓN ADUANERA

Agilizamos el tráfico de sus mercancías para reducir los tiempos en frontera:

- Declaraciones Import/Export.
- Declaraciones de Tránsitos.
- Despacho centralizado.
- Gestión de certificados.

RECINTOS ADUANEROS

Recintos aduaneros propios en Madrid, Barcelona, Bilbao, Valencia, Tenerife y Gran Canaria.

CONSULTORÍA

- Consultoría y compliance aduanero.
- Vigilancia normativa.
- Obtención de autorizaciones y licencias.
- Valoración.
- Clasificación de productos.
- Control y gestión del riesgo.

OPERADOR ECONÓMICO AUTORIZADO



SOLUCIONES SECTORIALES

- Siderúrgico, Agroalimentario, Oil&Gas, textil...

Ecco-Freight Transport Services



FERNANDO GIMÉNEZ GUERVÓS
CEO



Orense, 70, 7º izq.
28020 Madrid
T. +34 912 049 565
customerservice.mad@ecco-freight.com
www.ecco-freight.com



Más de una década impulsando una logística internacional más sostenible, conectada y eficiente

Desde su fundación en 2014, EccoFreight ha desarrollado un modelo de operador logístico internacional basado en la combinación de experiencia operativa, innovación tecnológica y compromiso medioambiental. En un contexto global marcado por la exigencia de una mayor trazabilidad y la descarbonización del transporte, continuamos ofreciendo soluciones logísticas inteligentes, transparentes y responsables.

SERVICIOS

Soluciones logísticas integrales 360º

Con una visión global y atención personalizada, acompañamos a nuestros clientes en todas las fases de su cadena de suministro:

- Carga Aérea: soluciones rápidas y flexibles para mercancías de alta prioridad o valor elevado, garantizando máxima conectividad global.
- Carga Marítima: gestión integral de fletes marítimos (FCL y LCL), optimizando costes y rutas para maximizar la eficiencia.
- Carga Terrestre: cobertura nacional e internacional (FTL y LTL) centrada en la puntualidad y la seguridad.
- Carga de Proyectos: alta especialización en mercancías sobredimensionadas y equipos para proyectos de energías renovables.
- Supply Chain: asesoramiento experto en la optimización y digitalización integral desde el origen hasta el destino final.

La eficiencia logística ya no se mide únicamente por la rapidez del transporte, sino también por la visibilidad, la capacidad de anticipación y el impacto que genera cada operación.

RED INTERNACIONAL

Nuestra capacidad operativa global se apoya en EccoNetwork, una red internacional formada por más de 80 agentes en distintos países. Esta estructura garantiza el estándar de calidad y servicio de EccoFreight allí donde nuestros clientes lo necesitan, combinando alcance global con un profundo conocimiento local.



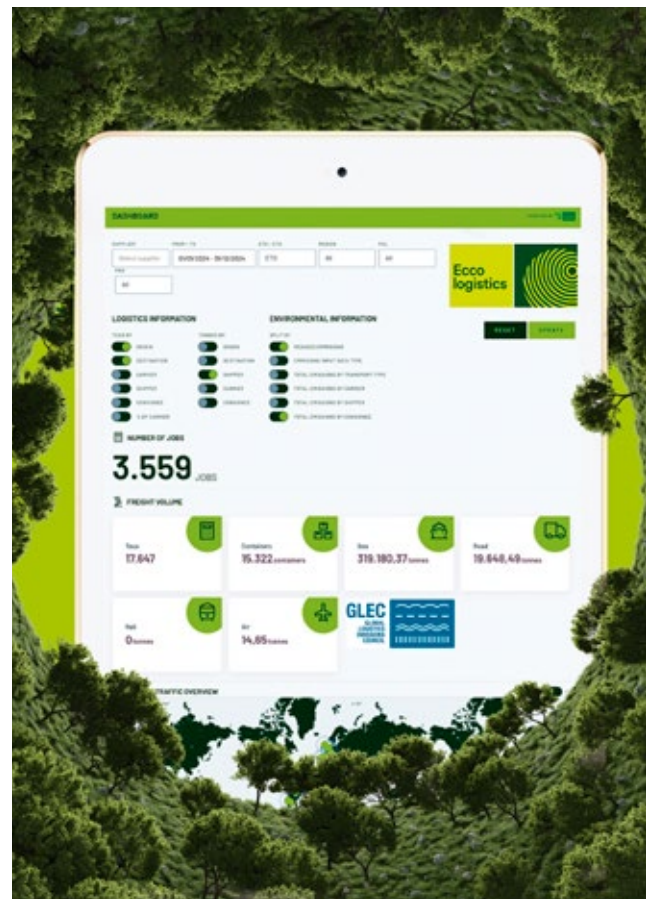
TECNOLOGÍA Y SOSTENIBILIDAD

La digitalización es un pilar estratégico en EccoFreight. A través de soluciones vanguardistas como Carbontech®, EccoTrack y Ecco Smart BI, facilitamos el acceso a datos clave, mejoramos el control sobre los embarques y visibilizamos el impacto de cada operación. Durante 2026, continuaremos impulsando la automatización y la evolución de nuestras herramientas digitales para optimizar la experiencia del cliente.

Además, entendemos la logística desde la transparencia y la medición real. Respaldamos nuestro compromiso medioambiental y social mediante el seguimiento riguroso de indicadores de emisión, la alineación con el Pacto Mundial de las Naciones Unidas y los ODS, y el impulso de proyectos de responsabilidad social como EccoForest y la colaboración con la ONG Olvidados.

Ante los nuevos retos del comercio internacional —volatilidad, exigencia normativa y necesidad de cadenas resilientes—, EccoFreight se consolida como el socio estratégico ideal: cercano, especializado y tecnológicamente avanzado.

EccoFreight: advanced technology for sustainable forwarding.



European Forwarding



LUCA MARCON
DIRECTOR

En European Forwarding contamos con un equipo especializado en asesorar y gestionar cada operación aduanera, anticipándonos a sus particularidades y necesidades. Desde el despacho de mercancías de importación y exportación hasta altas de garantías, EORI, revisiones fitosanitarias, sanitarias, SOIVRE, farmacia, REA o Información Arancelaria Vinculante (IAV).

A esto sumamos el asesoramiento en materia de aranceles y clasificación de mercancías, así como soluciones específicas para aquellas operaciones que necesitan una gestión aduanera adaptada.

Estamos presentes en Madrid, Alicante, Barcelona, Las Palmas de Gran Canaria y Santa Cruz de Tenerife, y contamos con una amplia red de corresponsales que nos permite gestionar operaciones internacionales con una visión global.

Además, cuando la operación lo requiere, integramos la gestión aduanera con soluciones de transporte marítimo, terrestre y ferroviario, almacenaje, distribución y operaciones portuarias.

¿Tienes una operación que gestionar?

Hablemos. Nuestro equipo está preparado para ayudarte.



European Forwarding

Camino Cerro de los Gamos, 1, ed. 3, 1º izq.
28224 Pozuelo de Alarcón - Madrid
T. +34 668 868 748
+34 915 588 100
luca@efw.es
www.efw.es



Gabriel Ravello de la Quintana



GONZALO RAVELLO
DIRECTOR

RAVELLO

Dr. J.J. Dómine, 6, pta. 13
46011 Valencia
comercial@ravello.es
www.ravello.es

Ravello es un operador logístico con capacidad para transportar carga de cualquier tipo a cualquier destino por vía aérea, marítima o terrestre del modo más sencillo para los clientes, con la atención personal que requieren.

Nuestra misión consiste en ofrecer a nuestros clientes soluciones óptimas, para lo cual evaluamos todos los factores que les importan y construimos propuestas aprovechando nuestro expertise y la red internacional de socios con la que colaboramos.

Nuestra competitiva red internacional transporta mercancías de cualquier tamaño o peso desde y hacia cualquier lugar del mundo.

Trabajamos junto a nuestros clientes con el objetivo de minimizar su huella de CO₂. Para ser capaces de gestionar el primer paso es medir, así que les facilitamos la medición de su huella de CO₂ en sus operaciones.

Sumamos soluciones tecnológicas al transporte de mercancías.

SERVICIOS

- Transporte marítimo, aéreo, carretera y ferroviario
- Gestión aduanera (OEA)
- Logística de almacenaje y distribución
- Asesoramiento en Comercio Exterior



Global Cargo System



PABLO BAULIES
DIRECTOR

Operador logístico internacional, Global Cargo System (GCS) ofrece una logística personalizada a las diferentes necesidades de cada cliente.

Global Cargo System es un operador logístico con más de 18 años de experiencia. Estamos especializados en el transporte internacional, todo tipo de soluciones logísticas, ofreciendo soluciones eficaces e innovadoras al mercado global durante más de una década tanto importaciones como exportaciones.

Desde nuestras oficinas en Valencia, Barcelona, Madrid, Zaragoza y Murcia, ofrecemos experiencia en la exportación e importación a todos los clientes de la Península.

Sea cual sea el negocio, estamos preparados para encontrar la mejor solución de logística para nuestro cliente.

En GCS compartimos un objetivo común con nuestros clientes: la entrega segura y rápida en un mercado cambiante, con restricciones de espacio, equipo y todavía afectado por la pandemia COVID. Para ello, gestionamos el envío y cumplimos los plazos. Además de contar con diez oficinas propias en China.

GLOBAL CARGO SYSTEM

Andarella, 1, bloque 3, piso 5
46014 Valencia
T. 963 318 700
info@gcsspain.com
www.gcsspain.com



Grupo Raminatrans



RAFAEL MILLA NAVARRO
PRESIDENTE

Desde su fundación, en 1989, Grupo Raminatrans ha desarrollado su actividad como transitario internacional, ofreciendo soluciones integrales que cubren todas las necesidades del transporte y la logística.

Actualmente, el Grupo se consolida como una de las empresas líderes del sector, con una sólida trayectoria y una clara proyección de futuro.

Su misión es ofrecer el mejor servicio a sus clientes, brindando atención y asesoramiento personalizados en cada etapa del proceso. Trabajan con la firme convicción de alcanzar la excelencia en cada operación, garantizando servicios flexibles, cómodos y seguros.

Cada una de las empresas que conforman Grupo Raminatrans está especializada en un área concreta de la cadena logística. La coordinación y sinergia entre ellas les permite ofrecer un servicio verdaderamente integral en el transporte internacional. Además, su presencia estratégica en distintos puntos del territorio nacional les permite responder con agilidad y eficacia a las necesidades de sus clientes.

En definitiva, Grupo Raminatrans proporciona soluciones logísticas globales y asesoramiento especializado, facilitando el flujo de productos e información desde su origen hasta el destino final. Su compromiso es optimizar cada operación mediante la mejor combinación de transporte multimodal, aportando un alto valor operativo y estratégico.



GRUPO RAMINATRANS
INTERNATIONAL FORWARDERS

Dr. J.J. Dómine, 12, 2
46011 Valencia
T. 963 241 050
raminatrans@raminatrans.com
www.raminatrans.com



Grupo Verlio



ENRIQUE OLIVER
CONSEJERO DELEGADO



JAVIER OLIVER
CONSEJERO EJECUTIVO



Oficinas centrales del Grupo:
Rafaletas, 1 entlo.
07015 Palma de Mallorca
T. +34 971 400 611
info@verlio.es
www.verlio.es

Grupo Verlio es un referente internacional como agencia de servicios que ofrece una cobertura total al sector marítimo y del transporte.

Nuestros cuatro pilares de actuación son: Shipping, Logística y Transporte, Medioambiente y Servicios.

SERVICIOS

Ofrecemos servicios de valor añadido íntimamente relacionados con el supply chain de la industria marítima en general:

- Extensión del transporte, nacional o internacional, especializado en islas. Contamos con flota propia de vehículos de diferentes tamaños y capacidades, incluyendo porta-contenedores.
- Cargas de proyecto multi-servicio, incluyendo agencia de buques de carga, surveyor y proceso de transporte de entrega final con vehículos propios.
- Servicios import-export internacional.
- Booking agentes de ferris (carga y pasaje) con las islas, con salidas regulares desde Toulon (Francia) a Mallorca y Menorca, así como desde Barcelona y Valencia a Mallorca e Ibiza. Tanto para carga como para pasaje.

Más info en: info@verlio.es



Ibercondor



CLAUDIO GONZÁLEZ
OPERATIONS MANAGER - DEPUTY MANAGER



Nàpols, 282-286
08025 Barcelona
934 879 644

info@ibercondor.com
www.ibercondor.com

En Ibercondor llevamos más de 40 años desarrollando soluciones de transporte internacional por vía aérea, marítima y terrestre, junto con servicios de gestión y consultoría aduanera. Analizamos cada operación de forma individual para ofrecer soluciones adaptadas a las necesidades de cada cliente, combinando experiencia, flexibilidad y coordinación operativa.

En los últimos años hemos reforzado nuestra estructura interna, la conexión entre departamentos y el uso de herramientas integradas con nuestro ERP, mejorando la trazabilidad y el seguimiento de las operaciones.

SEDES

- Ibercondor · Barcelona
- Oficina en el centro de Barcelona
 - Oficina en zona aeroportuaria
 - Almacén en zona aeroportuaria
- IC Forwarding
- Oficina en Madrid
 - Oficina en Valencia

ÁREAS DE ESPECIALIZACIÓN

- Project Cargo: operaciones especiales y cargas sobredimensionadas.
- Pharma & Healthcare: transporte especializado con certificación IATA CEIV Pharma.
- ADR / DGR y químicos: mercancías peligrosas y productos con requisitos específicos.
- Aduanas: gestión y consultoría aduanera, respaldada por nuestra condición de OEA.
- Transporte multimodal: soluciones combinadas por vía aérea, marítima y terrestre.
- Perecederos: operaciones adaptadas a tiempos de tránsito, manipulación y condiciones específicas.

Seguimos consolidando nuestra capacidad para gestionar operaciones cada vez más complejas y especializadas.

Importcarga



FCO. JAVIER BROTONS MARTÍNEZ
DIRECTOR GENERAL



María Guerrero, 30. Entlo. B
03600 Elda - Alicante
T. 965 397 662
alicante@importcarga.com
www.importcarga.com

El Grupo Importcarga es una empresa transitaria - operador logístico que ofrece a sus clientes una completa gama de servicios logísticos como:

- Transporte aéreo, marítimo y terrestre desde y hacia cualquier parte del mundo.
- Servicios de almacén tanto generales (packing, picking, consolidados...) como aduaneros en toda su gama (DA, DDA...).
- Proyectos especiales (embalajes, cargas sobredimensionadas, perecederos, graneles, alimentación, etc.).
- Asesoría en comercio exterior (legalizaciones ante cámaras de comercio, embajadas, crosstrades, asesoramiento logístico, etc.).

OBJETIVO

Poner toda nuestra organización, profesionalidad y experiencia a disposición de nuestros clientes, aportando soluciones de transporte y logística individualizadas y adaptadas a las necesidades de su empresa.

MISIÓN

Continuar con nuestra expansión a nivel internacional ofreciendo y ampliando nuestra calidad de servicio en cada uno de los nuevos países integrados en nuestra organización mediante oficinas propias, implantando en los mismos la filosofía de trabajo que nos caracteriza en España, convirtiéndonos, de este modo, en una de las empresas nacionales líderes del sector.

VISIÓN

El principal beneficio de elegir al Grupo Importcarga se podría definir con una sola palabra: SERVICIO.

Interglobo



JOSÉ LUIS MERCADER
CEO



Av. Puerto, 302, 3º, of. 3
46024 Valencia
T. 960 660 268
jlmercader@interglobo.com
www.interglobo.com

Interglobo Forwarders Spain es un transitario con origen italiano especializado en transporte y logística internacional.

La empresa cuenta con una red global de oficinas que opera en Italia, España y Turquía, en Norteamérica y Sudamérica y en gran parte del Far-East, prestando su asistencia en una amplia variedad de mercados y se encuentra en proceso de apertura de nuevas oficinas en distintos países. El valor añadido de Interglobo son los servicios altamente personalizados ayudando a sus clientes a llegar a lo más alto.

Los avances tecnológicos, integrados con el conocimiento local, siempre han sido un enfoque principal en el camino de crecimiento de Interglobo y siempre serán de importancia fundamental para mejorar la eficiencia en las operaciones y la experiencia de nuestros clientes.

Sus acuerdos globales con navieras les ayudan a conseguir los mejores precios para sus clientes, haciendo que Interglobo sea el compañero perfecto para sus envíos internacionales.

SERVICIOS

Algunos de nuestros servicios son:

- Carga marítima FCL/LCL. Import y Export
- Transporte terrestre
- Aduanas
- Transporte aéreo. Import y Export



Lamaignere Cargo



FRANCISCO HERRERO MALDONADO
DIRECTOR GENERAL

Lamaignere cuenta con más de 115 años de experiencia como transitario global y está presente en más de una docena de países con oficinas propias tales como España, Chile, México, Colombia, Estados Unidos, Corea, Portugal, Emiratos Árabes Unidos, etc.

Dispone de un gran equipo de especialistas en logística y transporte, además de una sólida experiencia en sectores como la aeronáutica, energías renovables o infraestructuras. Gracias a la confianza de sus clientes pueden acometer soluciones personalizadas de transporte, así como, tener la capacidad para gestionar cargas especiales, además de coordinar transporte aéreo, marítimo y terrestre de mercancías junto a servicios de gran valor añadido como son los despachos de aduanas, almacenaje, distribución y seguros de transporte. La misión de Lamaignere consiste en estar comprometidos con sus proveedores, clientes, personas y accionistas. La visión es la de llegar a ser una empresa global, digital y consolidada.

Lamaignere ofrece unas amplias y modernas instalaciones logísticas en los principales puntos de España para brindar un servicio basado en la excelencia. Estas plataformas logísticas se encuentran en las ciudades de Sevilla, Madrid y Bilbao.



LAMAIGNERE
CARGO

Sede Central del Grupo Lamaignere
T. 954 282 880
Av. República Argentina, 21B, 1ª Plta.
41011 Sevilla
comercial@lamaignere.com
www.lamaignere.com



Libra Logistic



JOSÉ ANTONIO RUIZ
CEO

Libra Logistic Services está especializada en el transporte y la distribución tanto a nivel nacional como internacional. Nuestra experiencia y la pasión por la satisfacción del cliente nos han convertido en líderes en servicios de transporte. Nuestras prestaciones se distinguen por su agilidad, servicios terrestres diarios con Alemania en 48/72 horas.

Ya sea por vía terrestre, marítima o aérea, nos encargamos de coordinar el transporte con las prestaciones complementarias como, por ejemplo, la carga de contenedores. Garantizamos el mejor servicio de transporte para su carga.

El objetivo de Libra Logistic Services es hacer llegar las cargas de sus clientes aplicando la mejor relación coste/calidad/tiempo posible. Para ello, contamos con los más modernos sistemas de identificación, seguimiento y clasificación de mercancía.

Estamos asociados a la red Online Systemlogistik.

FLOTA

Contamos con una gran flota, poniendo a su disposición vehículos de todo tipo que permiten adaptarse a las características de las mercancías que desea transportar.

Todos nuestros vehículos están dotados con los medios necesarios para garantizar el transporte de sus mercancías a cualquier destino,



CIM del Valles - Zona C Nave 2
08130 Santa Perpètua de Mogoda - Barcelona
T. +34 935 600 922
comercial@libralogistic.com
www.libralogistic.com



ya sea nacional o internacional. Todas las modalidades son contempladas, incluso el servicio puerta a puerta, y siempre dentro del plazo de entrega establecido.

LX Pantos Spain

**SANG CHAN LEE**

PRESIDENTE DE LX PANTOS SPAIN SLU



Av. del Puerto de Alicante, 2. P.L.V.
46190 Riba-roja del Túria - Valencia
Tel. 963 392 633
taeh.kim@lxpantos.com
www.lxpantos.com

LX Pantos Spain S.L.U, filial de LX International, es una compañía coreana de servicios de transporte y logística que tiene cobertura a nivel internacional. Es la primera empresa logística en Corea y una de las empresas más grandes del mundo en este sector. La compañía se fundó en 1977 y tiene su sede principal en Seúl, Corea del Sur. LX Pantos opera una red de 139 sucursales y almacenes en 37 países de Asia, América del Norte, América Latina, Europa, CEI, Oriente Medio y África. Ahora, la empresa emplea aproximadamente 3.400 personas a nivel mundial.

La gama de servicios ofrecidos por LX Pantos Spain incluye: el transporte aéreo, marítimo, por carretera y ferrocarril, los servicios de almacenaje y distribución, el transporte de carga de proyectos, un servicio de consultoría logística, el envío express (International Express), los servicios de Terminal y despacho de aduanas.

Actualmente, la empresa tiene más de 2.500 clientes en sectores como: electrónica, maquinaria, industria automovilística, química, bienes de consumo, productos farmacéuticos y construcción.

En 2010, LX Pantos alcanzó la 26ª posición del mundo en su sector (por los ingresos), la 4ª en transporte marítimo y la 10ª en transporte aéreo (por volumen).

En 2014, LX Pantos Spain adquirió la certificación OEA como operador logístico de área consolidada añadiéndose así a otras certificaciones OEA anteriores en otros países tales como: Reino Unido, Hong Kong, Shanghái, Tailandia y Polonia.

Desde 2018, nuestra filial española se ha consolidado como Almacén de Depósito Temporal (ADT) y Depósito Aduanero (DA) convirtiéndose así en un gran referente en el sector.



El principal objetivo de LX Pantos Spain es unirse a las filas de empresas de logística de fama mundial con una mentalidad innovadora y la voluntad de enfrentar todos los desafíos, a través de unas estrategias claras y marcadas como son la búsqueda de nuevas oportunidades comerciales, con un liderazgo seguro en costos, construyendo un sistema de cooperación beneficioso para los clientes y desarrollando profesionales competentes (consultores y líderes logísticos).



M.C. Trinter

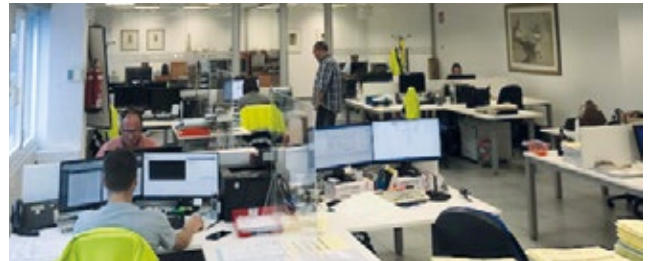


RAIMON CASANOVAS
ADMINISTRADOR

M.C. Trinter es una empresa transitaria fundada en el año 1994. Certificada como OEA (Simplificación Aduanera y Seguridad), cuenta con presencia en Barcelona-ZAL, Madrid y el Centro de Carga Aérea del Aeropuerto de Barcelona. Su equipo humano se compone de más de 70 profesionales especializados en cada una de las áreas del comercio exterior. Como operador logístico internacional son especialistas en logística integral, transporte aéreo, marítimo y terrestre. M.C. Trinter dispone de 6.000 m² de almacén para cubrir todas sus necesidades logísticas. Están especializados tanto en almacenes multicliente como en almacén dedicado. Sus instalaciones situadas en la zona de actividades logísticas de Barcelona (ZAL1) están acreditadas como depósitos aduaneros (ADT, DDA, DAP, LAME) y Registro Sanitario. M.C. Trinter es miembro IATA, agente acreditado de carga dentro del PNS (Plan Nacional de Seguridad). Son representantes en exclusiva en Barcelona del World Freight Group (WFG), red de agentes con presencia mundial, así como representantes en exclusiva para España del AOG 247 (red especializada en transporte crítico para aeronaves) y el SSF 247 (red especializada en transporte crítico para buques). M.C. Trinter cuenta con certificaciones en Calidad ISO 9001:2015, en transporte de medicamentos para consumo humano GDP y el sello de Calidad Port Efficiency Network del Port de Barcelona.



Sede central:
C/ de l'Atlàntic, 115 (ZAL)
08040 Barcelona
T. +34 934 741 500 - F. +34 934 744 432
barcelona@trinter.com
www.trinter.com



Mainfreight Spain

Oficina Barcelona
De la Selva, 4. Ed. Muntadas II
08820 El Prat de Llobregat - Barcelona
T. 931 895 721
bcn.sales@mainfreight.com
www.mainfreight.com



CLAUDI CALVERA
BRANCH MANAGER

Fundada por un hombre y un camión en la Nueva Zelanda de finales de los 70, Mainfreight se ha convertido en el operador logístico nº 1 en Oceanía, con presencia global en más de 35 países, principalmente, en Asia, Norteamérica y Europa.

Ofrecemos servicios logísticos a través de nuestras tres divisiones: Aéreo y marítimo, Almacén y Transporte Terrestre, a través de nuestras más de 350 oficinas y almacenes propios.

Este gran crecimiento no ha impedido que nos mantengamos fieles a nuestras raíces. Hemos desarrollado un estilo de hacer negocios basado en una visión a 100 años: todas las decisiones se toman teniendo en cuenta el largo plazo, desarrollando una relación duradera con nuestros clientes y proveedores.

Nuestra estructura descentralizada y no jerárquica nos mantiene lo más cerca posible de nuestros clientes y nos permite una gran agilidad en la toma de decisiones para garantizar la mayor calidad de servicio.

¡Estaremos encantados de ayudaros con cualquier consulta!



LEONARDO GONZÁLEZ
BRANCH MANAGER



Oficina Madrid
Av. Sur del Aeropuerto de Barajas, 34
28042 Madrid - Madrid
T. 911 859 655
mad.sales@mainfreight.com
www.mainfreight.com



Mediterranea Forwarding



TERESA MONTERDE APARICIO
DIRECCIÓN



Dr. J. J. Dómine, 20, 4º, 15ª
46011 Valencia
info@mforwarding.es
www.mforwarding.es

Facilitamos la gestión aduanera y el transporte internacional desde la excelencia y la atención personalizada.

Mediterranea Forwarding, S.A. es una empresa transitaria que ofrece servicios de gestión aduanera y transporte internacional de mercancías, así como asesoramiento de comercio internacional.

Somos representantes aduaneros con más de 25 años de experiencia en el sector. Proporcionamos servicio logístico integral tanto de importación como de exportación por vía marítima, terrestre y aérea.

Desde 2016 somos Operador Económico Autorizado (OEA), certificación emitida por la Agencia Tributaria, en Simplificaciones Aduaneras y Protección y Seguridad. En 2019, Mediterranea Forwarding superó satisfactoriamente la reevaluación de esta figura en su versión más completa.

Contamos con una red de agentes presentes en más de 100 países para tramitar importaciones y exportaciones en todo el mundo con servicio puerta a puerta. Les ayudamos a realizar todos los trámites pertinentes antes de la importación (SOIVRE, CITES, Sanidad, Farmacia) para que su mercancía no se quede retenida en las Aduanas.

Sabemos que cada negocio es diferente por ello escuchamos y tratamos sus necesidades de manera personalizada. Queremos que nuestros clientes se sientan únicos



Molenbergnatie España



RAPHAEL VAN RUIJSSEVELT
CEO / MANAGING DIRECTOR ILOMAR HOLDING
MOLENBERGNATIE NV

Carrer de la Lletra F, 40
P.I. Zona Franca – Sector C
08040 Barcelona
raphael.vanruijssevelt@ilomar.com
www.molenbergnatie.com

Desde su fundación en 1867, Molenbergnatie ha sido un referente en Europa y un líder de mercado en la industria de las soft commodities. En España se cumplen 30 años de servicio con instalaciones propias. Molenbergnatie garantiza un servicio de alta calidad que cubre toda la cadena logística de las soft commodities, especialmente del café, cacao, frutos secos, azúcar y leguminosas.

Siendo especialista en este tipo de mercancías, busca una complicidad por ser el socio predilecto de los importadores- exportadores gestionando todo su flujo físico, desde el origen hasta la fábrica, pasando por el tramo marítimo, almacenaje, controles de calidad, descargas y transporte multimodal. Complementa sus actividades principales con varios servicios de valor añadido, como el manejo de documentos de seguridad alimentaria y aduanera, servicios de IT (como el intercambio electrónico de datos o EDI) e incluso acuerdos de financiación. De esta manera, Molenbergnatie ofrece una amplia gama de soluciones a medida para su flujo de mercancías.



New Transit de Levante



CYNTHIA MEDINA
DIRECTORA



Av. del Puerto, 249, puerta 3
T. 963 670 222
cynthiamedina@newtransit.es
www.newtransit.es

New Transit fue creada en febrero de 1994 como transitario con sede central en Valencia.

En estos 30 años de experiencia ha desarrollado actividades de transporte nacional e internacional en sus vertientes de terrestre, marítimo y aéreo.

New Transit cuenta con la autorización para ofrecer representación aduanera, realizan despachos tanto de importación, exportación así como tránsitos.

Cuentan también con la certificación de operador de transporte, están preparados para efectuar movimientos de cualquier tipo de mercancía a cualquier parte del mundo gracias a la amplia experiencia en el sector de su personal así como a la red de agentes y corresponsales con los que trabajan alrededor del mundo.

Su misión es facilitar las labores de transporte y aduana a sus clientes ofreciéndoles un servicio integral e informando activamente sobre el estado de sus envíos.



Operinter



JOSÉ MANUEL MONTILLA
CEO



Av. Cardenal Benlloch, 69
46021 Valencia
T. 963 240 000
information@operinter.com
www.operinter.com

Operinter es un operador logístico con 43 años de experiencia en el campo del transporte internacional. Está especializado en ofrecer todo tipo de soluciones logísticas moviendo mercancías hacia o desde cualquier parte del mundo. Sus servicios marítimos, de transporte aéreo, logística terrestre, aduanas o almacenaje lo convierten en un aliado perfecto de cualquier sector productivo.

La evolución de la compañía y su expansión por todo el territorio español e internacional, a través de la marca global Alonso Forwarding, lo sitúan en Asia, América, Europa o África. Actualmente, Operinter es uno de los grandes transitarios internacionales con una sólida y eficiente red global que le permite ofrecer la mejor cobertura en cinco continentes.

Con una visión que apuesta por ofrecer una logística integral a medida, Operinter busca optimizar los procesos de transporte en cada operación y trabaja, codo con codo, con industrias como la de líquidos a granel, perecederos, energías renovables, proyectos o productos pharma ya que cuenta con el certificado GDP. La compañía forma parte del área logística del holding Alonso.



Paul & Truck



PAULINO YÁNGÜEZ RODRÍGUEZ
GERENTE

Paul & Truck S.L. es una empresa especializada en el transporte terrestre de carga a nivel nacional e internacional. Fundada en el año 1994 por Paulino Yángüez, la empresa surge de su iniciativa y experiencia en el sector. Paulino Yángüez lleva más de 30 años en el sector. Sus comienzos fueron en el puerto de Valencia y, posteriormente, comenzó a comprar flota para hacer transporte por carretera. En este sentido, la trayectoria profesional efectiva queda reflejada en el alto nivel de satisfacción de sus clientes, siendo hoy en día una empresa referente en el sector.

MISIÓN Y VISIÓN

Actualmente, Paul & Truck presta servicio a más de 1.500 clientes de ámbito nacional e internacional, consciente de que la calidad del servicio es la garantía para su continuidad futura. Busca siempre la mejora continua y la satisfacción de sus clientes, adaptando sus instalaciones y sus vehículos a la última tecnología.

Además, es una empresa moderna y activa, con un equipo profesional y con experiencia, que, dirigido día a día por el propio fundador, desarrolla su labor con la filosofía de trabajo "avanzando con cada nuevo reto".

Puntualidad, servicio y cobertura definen a Paul & Truck.

SERVICIOS

Con años de experiencia y un equipo altamente capacitado, Paul & Truck ofrece soluciones logísticas de primera clase para optimizar las operaciones logísticas de sus clientes y llevar sus productos donde necesiten estar, con calidad y compromiso. Su equipo garantiza la entrega de la mercancía en el menor tiempo posible y sin dañar la misma.

En cuanto a los servicios que ofrece Paul & Truck, hay que destacar que gestionan todo el transporte en segmentos como la carga completa, el grupaje o el ADR para el Reino Unido. Además, disponen de un servicio express y también realizan el transporte de mercancías de gran volumen, hasta 100 metros cúbicos. No hay que olvidar que la compañía está especializada en el transporte para el sector de la automoción y trabaja, principalmente, el transporte internacional a países como Italia, Alemania, Reino Unido y Francia, moviendo mucho producto industrial y de comercio electrónico. También se dedican al transporte a las Islas, Córcega, Sicilia y



Tramuntana, 11. P.I. Carlet
46240 Carlet - Valencia
T. 962 543 516
gerencia@paulandtruck.com
www.paulandtruck.com



a los Países Bálticos y son especialistas en transporte para ferias, teatros o eventos como Cersaie o festivales como el Medusa o Zebra.

En la actualidad, Paul & Truck trabaja con más de 1.500 clientes con servicios en más de 20 países.

Paul & Truck también está trabajando en la renovación de la flota para seguir creciendo en el transporte por carretera, ya que mueven unos 150 camiones mensuales, de los que 120 unidades son para el transporte internacional y entre 25 y 30 para transporte nacional.

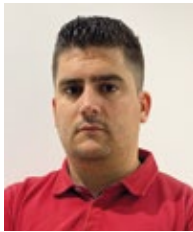
Entre las soluciones integradas en la filosofía de Paul & Truck destaca la integración de sistemas GPS de última generación, con lo que se asegura una navegación y seguimiento precisos para cada vehículo de su flota, lo que garantiza la eficiencia en las rutas y la puntualidad en las entregas.

Además, Paul & Truck continua con su evolución consolidándose como operador logístico. El pasado año sumó una superficie de almacenaje en la localidad valenciana de Carlet. En concreto, cuentan con 5.000 metros cuadrados en Carlet, uno de los principales puntos estratégicos de la Comunitat Valenciana junto con Riba-roja o Sagunto. A esta superficie, la compañía suma otros 4.500 metros cuadrados en otra nave para el almacenamiento de mercancía seca.

Por lo que respecta a la sostenibilidad, Paul & Truck, además de renovar su flota, también dispone de placas fotovoltaicas en sus instalaciones.



Overseas & Trade Logistica Internacional



PABLO CORTÉS TOMÉ
DIRECTOR DE OPERACIONES
Y MARKETING



ÁLVARO CORTÉS TOMÉ
OPERATIONS & FINANCIAL
CONTROLLER

Cinzel, 6, 2º, of. 10
28522 Rivas Vaciamadrid - Madrid - Spain
T. +34 917 753 079 - F: +34 917 763 007
Movil: +34 626 024 223
pcortes@overseastrade-es.com

SERVICIOS

- Transitarios
- Servicio FCL/LCL
- Transporte aéreo
- Agentes de aduana
- Comercio internacional
- Proyectos y cargas sobredimensionadas
- Organización para planes de gestión
- Almacenaje
- Optimización de recursos en stock y distribución
- Consultores y operadores logísticos
- Estrategia y consultoría para el transporte de mercancías peligrosas

La sede central de Overseas & Trade Logistica Internacional está en Madrid. Cubre todo el territorio nacional con excelentes agentes en aeropuertos y puertos de España.

Son miembros de la red de agentes Security Cargo Network (SCN) www.securitycargonetwork.com.

Cubren con más de 200 agentes, más de 100 países en el mundo.



Posta Logistics



ALEJANDRO POSLED
DIRECTOR - GENERAL MANAGER



Jaume I, 10, local 6
08206 Sabadell
ap@posta-logistics.com
www.posta-logistics.com

En Posta Logistics contamos con más de 20 años de experiencia en el sector del transporte terrestre de mercancías que están reflejados en el profundo conocimiento en materia aduanera y logística. Ofrecemos una amplia gama de servicios especializados en países de Europa, Asia central, Cáucaso y Oriente Próximo. Buscamos soluciones exclusivas para envíos a Ucrania, Bielorrusia y Rusia. Siempre ofrecemos la solución para los envíos más difíciles. Cuando nadie puede, queda la opción de Posta Logistics.

Disponemos de certificación:

GDP-CE (2013/C 343/01) / GDP-CE (2015/C 95/01)

ISO 9001:2015 Sistemas de gestión de la calidad.

SERVICIOS

- Envíos de productos farmacéuticos GDP por toda Europa y Países del Este
- Transporte con control de temperatura
- Transporte de mercancía de automoción
- Transporte de plantas fotovoltaicas
- Gestión aduanera
- Transporte nacional e internacional de proyectos, cargas pesadas y sobredimensionadas, equipos y maquinaria nuevos y usados, traslado de fábricas
- Envíos urgentes, incluidos MiniTIR, furgonetas, etc.
- Almacenaje y consolidación de cargas



SECTORES

- Industria Farmacéutica (GDP)
- Industria Química (ADR)
- Industria pesada (proyectos, cargas extradimensionales, etc.)
- Fotovoltaica
- Automoción
- Cruceros

Salvat Logística



Zona de Actividades Logísticas (ZAL)
C/ Atlàntic, 102-110
08040 Barcelona
T. +34 932 638 900
salvat.bcn@salvatlogistica.com
www.salvatlogistica.com



Salvat Logística, S.A. ofrece a sus clientes una gestión integral de la cadena de suministro, abarcando desde el transporte internacional terrestre, marítimo y aéreo, hasta la distribución nacional y el almacenaje de mercancías. Nuestro objetivo es aportar soluciones flexibles y eficientes, adaptadas a las necesidades específicas de cada cliente y sector.

Con sede central en la Zona de Actividades Logísticas (ZAL) del Puerto de Barcelona y delegaciones en Madrid, Valencia, Irún, Bilbao, Algeciras, Tarragona, La Jonquera, Girona, Lleida y Sevilla, disponemos de una red propia que nos permite dar cobertura operativa a nivel nacional e internacional, reforzando la fiabilidad y seguridad nuestros servicios.

La calidad y la seguridad son ejes fundamentales en nuestra forma de trabajar. Disponemos de certificaciones internacionales que avalan nuestros procesos y estándares de servicio, incluyendo O.E.A (Operador Económico Autorizado) en su grado máximo. Estas acreditaciones refuerzan nuestra capacidad de ofrecer un servicio ágil, seguro y competitivo en un entorno global cada vez más exigente.

Nuestro objetivo es ofrecer un servicio integral y personalizado, gestionado con eficacia en los diferentes modos de transporte, optimizando rutas y costes, y garantizando visibilidad en todo el proceso. La experiencia, la innovación tecnológica y el compromiso con la calidad son pilares que nos permiten acompañar a nuestros clientes en sus operaciones internacionales con la máxima confianza y experiencia en el mercado actual.



Savino Del Bene



GIANNI BACHINI
REGIONAL DIRECTOR FRANCE, SPAIN & PORTUGAL

Dr. J. J. Dómine, 18 A
46011 Valencia - Spain
T. +34 963 241 350
T. +34 678 871 990
solutions.es@savinodelbene.com
www.savinodelbene.com

Savino Del Bene es un grupo multinacional de origen italiano con más de 120 años de experiencia en transporte y logística internacional. Con más de 340 oficinas y 6.200 empleados en todo el mundo, combina la solidez de una red global con la atención personalizada de un servicio local. En España, dispone de oficinas en Valencia (sede central), Alicante, Barcelona, Bilbao, Madrid, Sevilla, Vigo y Zaragoza, además de almacenes logísticos en Alicante, Madrid y Valencia, este último con 6.500 m² equipados con las últimas tecnologías en materia de seguridad.

La compañía ofrece soluciones integrales para importadores y exportadores: transporte marítimo, aéreo y terrestre, consolidación, aduanas, contract logistics con integraciones a portales de e-commerce y distribución. Entre sus servicios diferenciales destacan el Sea+Air, que combina la economía del marítimo con la rapidez del aéreo; el live map tracking, que permite al cliente conocer en tiempo real la ubicación de su carga; y la división especializada en logística hotelera.

Savino Del Bene España es Operador Económico Autorizado (OEA) y asesora a los exportadores en el uso de Incoterms, impulsando prácticas más seguras que aportan mayor control documental, fiscal y comercial.



En un sector altamente competitivo, Savino Del Bene España se distingue por su presencia local, flexibilidad operativa y orientación al cliente, consolidándose como un socio estratégico de referencia para empresas que buscan eficiencia y valor añadido en sus cadenas de suministro.

Slot Charter



ALEJANDRO ROIG
MANAGING DIRECTOR

Slot Charter Group es una empresa especializada en el transporte de cargas nacionales e internacionales por tierra, mar y aire, además de servicios como la gestión de los despachos aduaneros, almacenes y depósitos de mercancía.

Ofrece una extensa cobertura a nivel internacional gracias a una extensa red de agentes y las más actualizadas tecnologías de comunicación.

Slot Charter, forma parte de las redes "World Cargo Alliance" & "TWIG Network", los networks más grandes e importantes del mundo, como Freight Forwarder Networks.

Slot Charter Group pertenece a la familia Roig, afincada en el puerto de Valencia desde hace más de 80 años.

Por lo que respecta a la división de transporte, la empresa siempre ha avanzado con una orientación al respeto y cuidado del medioambiente, apostando por el ahorro energético desde sus inicios a la actualidad con la incorporación de megatrailers. Esta mejora medioambiental, se traduce en la disminución de camiones en circulación, lo que supone una reducción del 14% de emisiones CO2 y gases contaminantes.



C/ Consuelo, 9, bajo
46011 Valencia - España
www.slotcharter.net



Stock Logistic Transport



RICARDO MORENO
CHIEF EXECUTIVE OFFICER (CEO)

Stock Logistic Transport es un operador logístico internacional que ofrece a sus clientes cobertura y flexibilidad en sus exportaciones e importaciones a cualquier destino del mundo. La compañía trabaja con todo tipo de mercancías y destaca como operador de referencia, a nivel nacional, en almacenaje y distribución de todo tipo de productos forestales. Al mismo tiempo, comercializa soluciones de almacenaje y distribución en seco y refrigerada en sus almacenes ubicados en toda la península Ibérica. La compañía siempre elige el medio más adecuado para hacer llegar la carga a cualquier país del mundo. El objetivo final es contribuir al crecimiento de sus clientes y facilitar su expansión internacional. Por otro lado, Stock Logistic Transport cuenta con un área dedicada a la logística e-commerce, tanto para cargas completas como para grupaje dirigido, especialmente a pymes y autónomos.

La transitaria, integrada en la división logística de Alonso, cuenta con las ventajas y el valor diferencial de poder aprovechar las sinergias de formar parte de un holding internacional con presencia en todos los eslabones de la cadena logística: división forwarder, terminales portuarias, navieras, transporte terrestre, plataformas logísticas multimodales, operadores logísticos, logística de última milla... Stock Logistic, transportamos tu mercancía a cualquier parte del mundo.



Av. Cardenal Benlloch, 69
46021 Valencia
www.stocklogistic.com



Translevante



Mª CARMEN TORÁ GIMÉNEZ
DIRECTORA

Translevante, S.A. es una empresa transitaria que posee sus oficinas en la ciudad de Valencia, en un enclave inmejorable para el desarrollo de su actividad. Situada a escasos minutos de la Aduana y del Puerto de Valencia, lo que facilita enormemente la solución de cualquier problema que se pueda presentar.

SERVICIOS

Estudian las ofertas de las diferentes navieras para ofrecer a sus clientes un servicio de calidad, teniendo en cuenta todas las variables posibles, tales como: precios, tiempos de tránsito, disponibilidad... Todo esto para poder ofrecer sus servicios a precios competitivos y buscando siempre las mejores opciones.

Son especialistas en:

- Transporte marítimo en exportación e importación tanto de servicios de contenedor completo como consolidados.
- Transporte aéreo en exportación e importación.
- Transporte terrestre en exportación e importación.
- Cross-Trade desde terceros países.



Dr. J.J. Dómine, 14, pta. 3
46011 Valencia
T. 963165900
tlv@translevante.es
www.translevante.es



- Aduanas: asesorando a sus clientes en materias fiscales y tratando de minimizar los tiempos cumpliendo siempre con la normativa en vigor.

VALORES AÑADIDOS

- **Atención personalizada:** se adaptan a las necesidades de cada cliente ofreciendo las mejores alternativas para poder realizar un servicio incomparable.
- **Compromiso con los clientes:** diseñando soluciones que satisfagan sus necesidades, estando presentes en todo el proceso del servicio.
- **Calidad:** la calidad es fundamental para ellos, por esa razón, su personal recibe formación continua que le permite estar al día en las novedades sectoriales.
- **Confianza:** desarrollada en los 40 años de actividad.

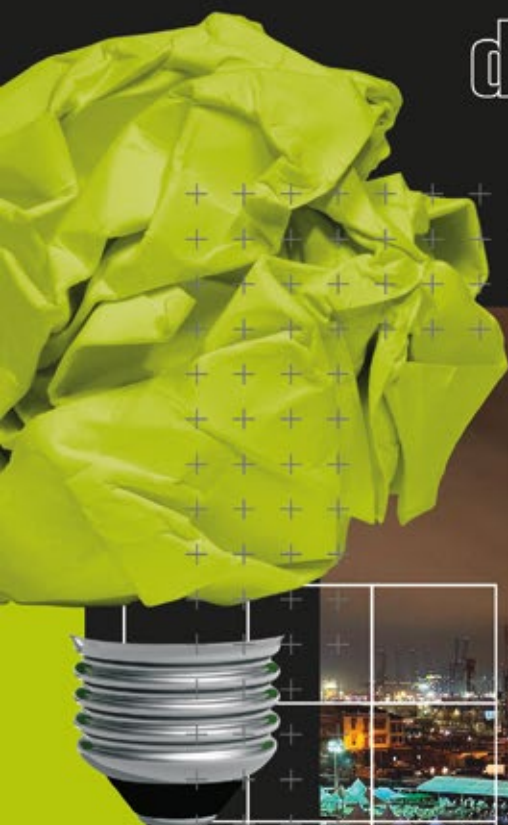
ASSEK EUROPE COMPAÑIA DE SEGUROS Y REASEGUROS	26
ATEIA MADRID	18
ATEIA - OLTRA BARCELONA	21
AUTORIDAD PORTUARIA DE VALENCIA	13
BENITO S. DOMÍNGUEZ BSD	14
BGA LOGISTICS	32
CPS - CARGO PROTECTION AND SECURING	33
ALIANZA LOGISTICS	35
ATLANTIC GATE	35
AM CARGO LOGISTIC	36
BADENES LOGISTICS	37
BERNARDINO ABAD	37
BLINTER CARGO	38
DACHSER	38
COMA Y RIBAS	39
CONSIGMAR	40
DATISA FORWARDERS	41
DRACOLOGISTIC	41
E2E LOGISTICS SOLUTIONS	42
ERHARDT CUSTOMS	42
ECCO-FREIGHT TRANSPORT SERVICES	43
EUROPEAN FORWARDING	44
GABRIEL RAVELLO DE LA QUINTANA	44
GLOBAL CARGO SYSTEM	45
GRUPO RAMINATRANS	45
GRUPO VERLIO	46
IBERCONDOR	46
IMPORTCARGO	47
INTERGLOBO	47
LAMAINERE CARGO	48
LIBRA LOGISTIC	48
LX PANTOS SPAIN	49
M.C. TRINTER	50
MAINFREIGHT SPAIN	50
MEDITERRANEA FORWARDING	51
MOLENBERGNATIE ESPAÑA	51
NEW TRANSIT DE LEVANTE	52
OPERINTER	52
PAUL & TRUCK	53
OVERSEAS & TRADE LOGISTICA INTERNACIONAL	54
POSTA LOGISTICS	54
SALVAT LOGÍSTICA	55
SAVINO DEL BENE	55
SLOT CHARTER	56
STOCK LOGISTIC TRANSPORT	56
TRANSLEVANTE	57
C & S PACKAGING SUPPLIER	15
GESICA CARGAS Y TRINCAJES	19
KALMAR SPAIN CHS	31
PORTEL LOGISTIC TECHNOLOGIES	25
QUALITY BROKERS. CORREDURÍA DE SEGUROS	30
SALVAT LOGÍSTICA	27
UNIPORTBILBAO	20
VISUAL TRANS	14



taller de IDEAS y COMUNICACIÓN

ESPECIALISTAS

en organización de
todo tipo de **EVENTOS**
de empresa



CONTACTA

CON NOSOTROS

eventos@grupodiario.com

+34 963 30 18 32

VISITA WWW.GRUPODIARIO.COM

Diario del Puerto
PUBLICACIONES